

Evoluția pieței: Unelte și scule metalice (CN 82) — 2015–2025

Introducere

Capitolul 82 al Nomenclaturii Combinate cuprinde o gamă largă de unelte, scule, articole de cuțitărie și tacâmuri din metale comune, precum și părțile acestora. În perioada 2015–2025, comerțul exterior al Uniunii Europene cu aceste produse a fost marcat de trei dinamici majore: inversarea balanței comerciale dinspre excedent spre deficit, o specializare accentuată a exporturilor pe segmente cu valoare adăugată ridicată și o volatilitate crescută, generată de șocuri de preț și de tensiuni geopolitice. Raportul de față descrie și interpretează aceste evoluții pe baza datelor puse la dispoziție, fără a introduce cifre externe.

1. De la excedent la deficit: inversarea balanței comerciale a UE

1.1. Importurile au crescut puternic, erodând surplusul tradițional al UE

În 2015, Uniunea Europeană înregistra un excedent comercial de peste 1,16 miliarde EUR la categoria CN 82. Zece ani mai târziu, în 2025, balanța a devenit deficitară, cu un minus de 355 milioane EUR (Comerțul total CN 82). Tabelul de mai jos reflectă această răsturnare:

An	Exporturi (mil. EUR)	Importuri (mil. EUR)	Balanță (mil. EUR)
2015	8 176	7 016	+1 160
2019	8 825	8 030	+794
2020	7 752	7 251	+501
2022	9 445	10 106	-661
2023	9 352	8 617	+735
2024	9 304	9 072	+232
2025	9 072	9 427	-355

Volumul fizic al exporturilor a scăzut cu 25,7 % (de la 340 mii tone la 252 mii tone), în timp ce volumul importurilor a urcat cu 38,5 % (de la 619 mii tone la 857 mii tone). În același timp, prețul mediu de export a crescut cu 49,4 %, iar cel de import a rămas aproape ne-

schimbat (−3,0 %). Cu alte cuvinte, UE vinde mai puțin, dar mai scump, și cumpără mai mult, la prețuri relativ stabile.

1.2. China își consolidează poziția de furnizor principal, iar Regatul Unit își reduce ponderea

Dinamica partenerilor comerciali explică în mare măsură deficitul apărut. China a devenit furnizorul dominant, cu importuri care au crescut de la 2,54 miliarde EUR în 2015 la 4,64 miliarde EUR în 2025 (+82,4 %). În paralel, livrările din Regatul Unit s-au redus cu 38,4 % (de la 493 milioane EUR la 304 milioane EUR), reflectând probabil efectele Brexitului (Principalii parteneri comerciali).

Pe partea de export, Statele Unite rămân principala destinație, cu o creștere de 55,5 % (de la 1,49 miliarde EUR la 2,32 miliarde EUR). Exporturile către Rusia s-au prăbușit însă cu 82,2 %, de la 498 milioane EUR în 2015 la doar 89 milioane EUR în 2025, pe fondul sancțiunilor impuse după invadarea Ucrainei.

Partener	Importuri UE 2015 (mil. EUR)	Importuri UE 2025 (mil. EUR)	Modificare (%)
China	2 541	4 635	+82,4
Taiwan	555	568	+2,4
Regatul Unit	493	304	−38,4
India	164	268	+63,0
Coreea de Sud	346	304	−12,0
Vietnam	116	191	+64,3
Statele Unite	698	702	+0,7

Partener	Exporturi UE 2015 (mil. EUR)	Exporturi UE 2025 (mil. EUR)	Modificare (%)
Statele Unite	1 493	2 322	+55,5
Regatul Unit	1 039	865	−16,7
Elveția	575	731	+27,1
China	782	690	−11,8
Rusia	498	89	−82,2
Turcia	318	420	+32,1
Norvegia	225	255	+13,4

1.3. Concentrarea geografică a importurilor atinge un nivel fără precedent

Indicele Herfindahl-Hirschman (HHI) pentru importuri a urcat de la 1 734 în 2015 la 2 732 în 2025 (+57,5 %), semnalând o dependență tot mai mare de un număr redus de furnizori (Concentrația pieței (HHI)). China singură acoperă aproape jumătate din valoarea importu-

rilor extra-UE în 2025. În contrast, concentrarea exporturilor este mult mai mică (HHI de la 753 la 961), ceea ce indică o diversificare mai bună a piețelor de desfacere.

2. Specializarea pe produse cu valoare adăugată ridicată: Uniunea Europeană își consolidează avantajul competitiv

2.1. Prețurile de export urcă semnificativ, în timp ce prețurile de import stagnează

Diferența dintre prețurile medii de export și de import s-a adâncit considerabil. Dacă în 2015 o tonă exportată valora 24 049 EUR, în 2025 aceasta a ajuns la 35 934 EUR (+49,4 %). În schimb, prețul mediu al unei tone importate a scăzut ușor, de la 11 343 EUR la 11 005 EUR. Această evoluție reflectă o re poziționare a producătorilor europeni pe segmente cu valoare adăugată mai mare, în special unelte interschimbabile pentru mașini-unelte (cod 8207) și cuțite și lame pentru mașini (cod 8208) (Structura pe segmente de produs).

Segment (export)	Preț mediu 2015 (EUR/tonă)	Preț mediu 2025 (EUR/tonă)	Modificare (%)
8207 (unelte interschimbabile)	29 644	44 219	+49,2
8202 (ferăstraie, pânze)	10 656	20 440	+91,8
8212 (brice, aparate de ras)	23 090	24 669	+6,8
8205 (unelte manuale diverse)	15 947	26 303	+64,9
8208 (cuțite și lame pentru mașini)	22 863	28 218	+23,4

Pe partea de import, prețurile medii au evoluat modest sau chiar au scăzut, cum este cazul segmentului 8207 (de la 18 919 EUR/tonă la 17 105 EUR/tonă).

2.2. Valoarea producției UE crește, deși volumul scade – un semn al orientării către calitate

Datele privind producția europeană confirmă această transformare. Cantitatea produsă a scăzut cu 42,3 % între primul și ultimul an disponibil (de la 17,3 milioane unități la 10 milioane unități), însă valoarea producției a crescut cu 59,6 % (de la 60,7 milioane EUR la 96,9 milioane EUR) (Volumele de producție UE). Prețul unitar al producției a urcat de la 3,8 EUR la 9,7 EUR, marcând o creștere a calității și a complexității uneltelor fabricate în UE.

2.3. Statele membre industrializate domină specializarea în unelte și scule

În 2025, cele mai specializate state membre în exportul de produse CN 82 sunt Slovenia (RSCA 0,26, RCA 1,71), Germania (RSCA 0,24, RCA 1,64), Austria (RSCA 0,19, RCA

1,47), Suedia (RSCA 0,18, RCA 1,43) și Cehia (RSCA 0,07, RCA 1,15) (Specializarea statelor membre). Germania contribuie singură cu 34,7 % din totalul exporturilor extra-UE ale acestui capitol, urmată de Țările de Jos (14,6 %) și Italia (6,9 %). La polul opus, Malta, Irlanda, Croația, România și Ungaria înregistrează cele mai scăzute grade de specializare.

3. Șocuri și volatilitate: lecțiile unui deceniu turbulent

3.1. Șocuri de preț semnificative au afectat importurile din China și exporturile către Japonia

Perioada analizată a fost marcată de mai multe șocuri de preț, detectate automat de algoritmi de analiză. Cel mai notabil s-a produs în 2022, când prețul de import al uneltelor din China a crescut cu 23,7 % față de perioada de referință 2020–2021, iar prețul de export către Japonia a înregistrat un salt de 31,0 % (Șocuri de preț). Alte șocuri de preț semnificative au vizat exporturile către Egipt (+59,1 % în 2017), către Liechtenstein (+23,4 % în 2023) și către Maroc (+61,8 % în 2023). Aceste perturbări reflectă presiuni pe lanțurile de aprovizionare și efectele inflației globale post-pandemie.

3.2. Dependența netă de importuri a explodat în 2022, dar s-a redresat parțial

Indicatorul de dependență netă de importuri (net import reliance) a oscilat puternic. În 2015 se situa la 31,8 %, a atins un maxim istoric de 56,8 % în 2022, pentru ca apoi să coboare la 29,7 % în 2024 (Dependența netă de importuri). Această evoluție sugerează că, după șocul pandemic și perturbările lanțurilor globale, producătorii europeni au reușit să își reducă din nou dependența de sursele externe, revenind la un nivel similar celui din 2015.

3.3. Prăbușirea exporturilor spre Rusia și creșterea livrărilor către SUA au remodelat harta comercială

Volatilitatea fluxurilor comerciale, măsurată prin coeficientul de variație al cantităților, evidențiază partenerii cei mai impredictibili. În cazul exporturilor, Rusia iese în evidență cu un CV de 0,504, urmată de India (0,367) și Brazilia (0,330) (Volatilitatea fluxurilor comerciale). La importuri, Coreea de Sud (0,337), Israel (0,357) și Regatul Unit (0,299) au înregistrat cele mai mari fluctuații. În același timp, piețele mature precum Statele Unite (CV export 0,101) și Elveția (CV export 0,063) s-au dovedit extrem de stabile, oferind un punct de sprijin pentru exportatorii europeni.

Concluzii

Comerțul Uniunii Europene cu unelte și scule metalice (CN 82) a traversat o transformare profundă între 2015 și 2025. Excedentul comercial de la începutul perioadei a fost înlocuit de un deficit, pe fondul creșterii accelerate a importurilor din China. Totuși, industria europeană a răspuns prin specializare pe nișe cu valoare adăugată mare, ceea ce se reflectă în creșterea puternică a prețurilor de export și a valorii producției, chiar și în condițiile reducerii volumelor fizice. Șocuri de preț și tensiuni geopolitice au adăugat volatilitate, însă dependența netă de importuri a revenit la un nivel gestionabil. Pentru viitor, menținerea avantajului competitiv va depinde de capacitatea de a inova și de a diversifica lanțurile de aprovizionare, reducând expunerea excesivă la un număr limitat de furnizori.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.