

Rozwój rynku: Różne wyroby z metali (CN 83) — 2015–2025

Introduction

Handel zagraniczny Unii Europejskiej wyrobami z metali nieszlachetnych (Dział 83 – artykuły różne, od zamków, przez okucia budowlane, po korki i elektrody spawalnicze) przeszedł w latach 2015–2025 głęboką transformację. Łączna wartość wymiany dynamicznie rosła, lecz za ogólnymi liczbami kryją się przeciwstawne trendy wolumenu i cen, wyraźne przesunięcia geograficzne oraz rosnąca koncentracja dostaw. Niniejszy raport, oparty wyłącznie na danych przeglądu ogólnego, analizuje te zjawiska w trzech wymiarach: dynamikę cen i wolumenu, przeobrażenia kierunków wymiany oraz strukturę rynku i podatność sektora.

Wzrost wartości handlu przy rozbieżnych trendach wolumenu i cen

Eksport UE rośnie wartościowo, ale kurczy się ilościowo, napędzany silnym wzrostem cen jednostkowych

Wartość unijnego eksportu poza UE zwiększyła się z 7,85 mld EUR w 2015 r. do 10,36 mld EUR w 2025 r. (+32,0%). Jednocześnie wolumen wywozu spadł z 1,09 mln ton do 0,97 mln ton (–10,9%). Oznacza to gwałtowny wzrost średniej ceny eksportowej – z 7 217 EUR/t do 10 693 EUR/t (+48,2%). Unijne przedsiębiorstwa sprzedają zatem mniej towaru, ale o znacznie wyższej wartości jednostkowej, co odzwierciedla przesunięcie w kierunku bardziej zaawansowanych produktów oraz ogólną presję kosztową metali.

Import nabiera tempa – wartość rośnie szybciej dzięki większemu wolumenowi i umiarkowanemu wzrostowi cen

Przywóz z krajów spoza UE wzrósł wartościowo z 5,26 mld EUR do 8,40 mld EUR (+59,7%), a wolumen zwiększył się z 0,94 mln ton do 1,26 mln ton (+33,5%). Ceny importowe podskoczyły z 5 584 EUR/t do 6 680 EUR/t (+19,6%). Szybszy przyrost importu niż eksportu sprawił, że tradycyjna nadwyżka handlowa stopniała z 2,59 mld EUR do 1,96 mld EUR (–24,4%).

Wskaźnik	2015	2025	Zmiana (%)
Eksport (mld EUR)	7,85	10,36	+32,0
Eksport (tys. ton)	1 087,4	968,8	−10,9
Cena eksportowa (EUR/t)	7 217	10 693	+48,2
Import (mld EUR)	5,26	8,40	+59,7
Import (tys. ton)	942,2	1 257,9	+33,5
Cena importowa (EUR/t)	5 584	6 680	+19,6
Bilans handlowy (mld EUR)	2,59	1,96	−24,4

Źródła: Wartość i wolumen handlu.

Geograficzne przesunięcia: dominacja Chin, załamanie w Rosji i wzrost alternatywnych rynków

Chiny umacniają pozycję głównego dostawcy, zwiększając koncentrację importu

Udział Chin w unijnym imporcie Działu 83 jest dominujący i stale rośnie. Wartość przywozu z Chin wzrosła z 2,67 mld EUR do 4,70 mld EUR (+76,2%). W 2025 r. odpowiadały one za blisko 56% całkowitego importu spoza UE. Wskaźnik koncentracji HHI dla importu wzrósł z 2 832 do 3 340 (+17,9%), co potwierdza postępujące uzależnienie od jednego źródła Koncentracja importu.

Pozostali znaczący dostawcy to:

- **Turcja** – z 0,26 mld EUR do 0,55 mld EUR (+108,9%),
- **Indie** – z 0,15 mld EUR do 0,26 mld EUR (+80,3%),
- **Wielka Brytania** – stabilnie ok. 0,52 mld EUR,
- **Szwajcaria, Tajwan i Korea Południowa** – umiarkowane wzrosty.

Eksport do Rosji załamuje się po 2022 roku; zyskują Stany Zjednoczone i Meksyk

Eksport UE do Rosji skurczył się dramatycznie z 0,55 mld EUR w 2015 r. do 0,21 mld EUR w 2025 r. (−61,3%), a apogeum spadku nastąpiło po 2022 r. (z 0,47 mld EUR w 2022 do 0,21 mld EUR w 2025). Równocześnie szybko rosły dostawy do USA – z 0,94 mld EUR do 1,47 mld EUR (+57,3%) – oraz do Meksyku (+66,4%). Wielka Brytania pozostała największym rynkiem zbytu (1,62 mld EUR, +14,7%), a sprzedaż do Chin wzrosła o 34,9%, osiągając 0,79 mld EUR.

Poniższa tabela przedstawia kierunki eksportu w 2015 i 2025 r.

Partner	Eksport 2015 (mln EUR)	Eksport 2025 (mln EUR)	Zmiana (%)
Wielka Brytania	1 410,9	1 618,5	+14,7
Stany Zjednoczone	935,0	1 470,4	+57,3
Chiny	587,7	792,9	+34,9
Rosja	552,7	214,0	-61,3
Turcja	415,3	600,2	+44,5
Szwajcaria	505,2	643,6	+27,4
Meksyk	175,6	292,2	+66,4

Źródło: Partnerzy handlowi.

Struktura rynku i rosnąca otwartość sektora przy gwałtownych szokach cenowych

Produkcja unijna dynamicznie rośnie, a eksport staje się kluczowym motorem sektora

Wartość produkcji sprzedanej wyrobów Działu 83 w UE wzrosła z 8,03 mld EUR do 11,82 mld EUR (+47,1%), a ilość z 67,1 mld sztuk do 80,3 mld sztuk (+19,7%). Towarzyszy temu głęboka integracja handlowa: wskaźnik intensywności handlu skoczył z 24,3% do 43,2% (+77,9%), a skłonność do eksportu z 16,7% do 30,6% (+83,4%). Oznacza to, że sektor w coraz większym stopniu opiera się na rynkach zagranicznych i globalnych łańcuchach wartości. Wskaźniki autonomii. W 2025 r. w produkcji najbardziej wyspecjalizowane były Austria (RSCA 0,36), Rumunia (0,30), Polska (0,25) i Włochy (0,16), podczas gdy kraje takie jak Malta czy Luksemburg pozostały poza tą specjalizacją. Specjalizacja eksportowa.

Okucia budowlane (8302) dominują w obrotach, ale znacząco rosną zamki, opakowania i przewody giętkie

W imporcie i eksporcie największy udział ma podpozycja 8302 – oprawy, okucia i podobne artykuły. W 2025 r. import tych wyrobów osiągnął 4,27 mld EUR (753 tys. ton), a eksport 4,96 mld EUR (487 tys. ton). Kolejne filary wymiany to:

- **Zamki i kłódki (8301)** – import 1,31 mld EUR, eksport 1,45 mld EUR,
- **Korki, pokrywki i akcesoria do opakowań (8309)** – import 0,68 mld EUR, eksport 1,62 mld EUR,
- **Przewody giętkie (8307)** – eksport 0,91 mld EUR (silny wzrost wartości o 69,2%),
- **Złączki, zatrzaski i nity (8308)** – import 0,66 mld EUR, eksport 0,46 mld EUR.

Dane te wskazują, że poza dominującym segmentem budowlanym szybko rozwijają się komponenty dla przemysłu opakowaniowego, motoryzacyjnego i maszynowego. Porównanie segmentów.

Rok 2022 przynosi gwałtowne skoki cen – zwłaszcza w imporcie z Chin i Indii oraz w eksporcie do Meksyku i RPA

Algorytm wykrył wyraźne **szoki cenowe** skoncentrowane w 2022 r. Po stronie importu odnotowano anomalie w dostawach z Indii (wzrost ceny jednostkowej o 32,8% przy nieznacznej zmianie wolumenu) oraz z Chin (+30,8% ceny, przy wolumenie wyższym o 6,9%). W obu przypadkach po szoku ceny częściowo wróciły do poziomów sprzed kryzysu, ale pozostały podwyższone. W eksporcie szoki dotknęły rynek meksykański (+20,2% ceny przy stabilnym wolumenie) oraz południowoafrykański (+21,2%). Rok 2022 odzwierciedla globalny wzrost kosztów surowców, zaburzenia logistyczne i presję inflacyjną, które uderzyły w ten energochłonny sektor. Analiza wstrząsów.

Conclusion

W latach 2015–2025 handel wyrobami Działu 83 w Unii Europejskiej cechował się dynamicznym wzrostem wartości, lecz za tym stały dwa przeciwstawne zjawiska: spadający wolumen eksportu przy rosnących cenach jednostkowych oraz szybko rosnący ilościowo i wartościowo import, głównie z Chin. Nadwyżka handlowa UE stopniała, a geografia wymiany uległa głębokiemu przeobrażeniu – Chiny stały się dostawcą dominującym, eksport do Rosji załamał się, a zyskały rynki Ameryki Północnej i Turcji. Sektor wykazuje przy tym rosnącą otwartość: skłonność do eksportu i intensywność handlu wzrosły do najwyższych poziomów w historii, a produkcja unijna nadąża za popytem. Kluczowym ryzykiem pozostaje koncentracja importu na Chinach oraz wrażliwość na gwałtowne szoki cenowe, jak te z 2022 r., które mogą zakłócić stabilność całego łańcucha dostaw w branży metalowej.

Wygenerowano 2026-07-24 na podstawie danych z tradedashboard.eu

Raport wygenerowany maszynowo: przyspiesza analizę człowieka, choć czasami może ją wprowadzić w błąd. Nigdy nie może jej w pełni zastąpić.

Jeśli potrzebujesz porady dotyczącej europejskiej polityki handlowej lub reprezentacji Twoich interesów w Brukseli, nie wahaj się skontaktować ze mną pod adresem support@tradedashboard.eu. Znajdziesz moje CV pod tym adresem.