

Rozwój rynku: Pozostałe włókna roślinne (CN 53) — 2015–2025

Wstęp

Kategoria CN 53 obejmuje pozostałe włókna tekstylne roślinne (len, konopie, juta, włókno kokosowe, ramia itp.), przędzę papierową oraz tkaniny z tych włókien. W latach 2015–2025 unijny handel tymi produktami przeszedł głębokie przeobrażenia – od strukturalnego spadku produkcji wewnętrznej po dynamiczny wzrost eksportu i utrwalenie się nadwyżki handlowej. Poniższy raport analizuje dostępne dane, identyfikuje główne dynamiki i ich uwarunkowania.

1. Potężny wzrost eksportu i umacniająca się nadwyżka handlowa

Eksport wzrósł o ponad 150%, napędzany przede wszystkim przez popyt z Chin, Indii i Maroka

Wartość unijnego eksportu CN 53 wzrosła z 635,3 mln EUR w 2015 r. do 1 613,1 mln EUR w 2025 r. (zmiana o 153,9%), przy równoczesnym wzroście wolumenu o 70,8% (z 208,7 tys. ton do 356,5 tys. ton). Największymi odbiorcami pozostały Chiny (347 mln EUR w 2015 r. → 913,5 mln EUR w 2025 r., +163,2%), ale szczególnie spektakularny skok odnotowały Indie (+640,2%) oraz Maroko (+693,8%) (zob. Ewolucja handlu).

Import rósł wolniej, co przełożyło się na umocnienie dodatniego salda handlowego o 252%

Import CN 53 z krajów spoza UE wzrósł w analizowanym okresie o 64,5% (z 332,6 mln EUR do 547,2 mln EUR), podczas gdy jego wolumen zwiększył się tylko o 16,0%. W efekcie nadwyżka handlowa UE wzrosła z 302,7 mln EUR do 1 065,9 mln EUR (+252,1%). Tendencja ta była widoczna mimo chwilowego załamania w 2020 r., po którym oba strumienie handlu szybko odbiły (zob. Ewolucja handlu).

Wzrost wolumenu eksportu przewyższa wzrost ilości importu, co odzwierciedla rosnącą konkurencyjność UE

Podczas gdy eksport ilościowo zwiększył się o 70,8%, import w tonach wzrósł zaledwie o 16,0%. Oznacza to, że UE nie tylko utrzymała swoją bazę produkcyjną w zakresie prze-

twórstwa, ale także z powodzeniem zwiększyła sprzedaż surowców i półproduktów na rynki światowe. Towarzyszył temu wzrost jednostkowej ceny eksportowej (o 48,7%), co dodatkowo wsparło wartość sprzedaży (zob. Ewolucja handlu).

Rok	Eksport (mln EUR)	Import (mln EUR)	Saldo (mln EUR)
2015	635,3	332,6	302,7
2019	986,7	435,8	550,9
2020	695,6	350,5	345,1
2022	1 255,9	645,9	610,0
2025	1 613,1	547,2	1 065,9

2. Przesunięcia geograficzne: Chiny dominują, nowe rynki gwałtownie zyskują na znaczeniu

Chiny pozostały głównym odbiorcą unijnego eksportu, ale ich udział w imporcie UE również się umocnił

Chiny odpowiadały za większość unijnego eksportu – w 2025 r. było to 913,5 mln EUR, tj. 56,6% całej wartości eksportu. Równocześnie stały się największym dostawcą importu (238,1 mln EUR w 2025 r., +120,4% w porównaniu z 2015 r.) (zob. Główni partnerzy handlowi).

Dynamiczny wzrost sprzedaży do Indii i Maroka odzwierciedla dywersyfikację rynków zbytu

Eksport do Indii wzrósł z 22,7 mln EUR do 168,4 mln EUR (+640,2%), a do Maroka z 13,6 mln EUR do 107,6 mln EUR (+693,8%). Oba kraje stały się istotnymi partnerami UE, co zmniejsza koncentrację geograficzną sprzedaży. W przypadku importu z Indii wartość zwiększyła się o 152,0%, osiągając 108,9 mln EUR, podczas gdy import z Bangladeszu spadł o 29,7%, a z Białorusi o 16,3% (zob. Główni partnerzy handlowi).

Koncentracja dostawców importu wzrosła, podczas gdy koncentracja eksportu pozostała stabilna

Indeks Herfindahla-Hirschmana (HHI) dla importu wzrósł z 1 600 pkt w 2015 r. do 2 417 pkt w 2025 r. (+51,1%), co wskazuje na rosnącą zależność od kilku dużych dostawców (przede wszystkim Chin i Indii). Natomiast HHI dla eksportu zmienił się nieznacznie (z 3 157 do 3 419, tj. +8,3%), utrzymując umiarkowaną koncentrację odbiorców (zob. Koncentracja handlu).

3. Głębokie przeobrażenia strukturalne: spadek produkcji unijnej i rosnąca wrażliwość cenowa

Produkcja unijna włókien roślinnych skurczyła się o ponad 60%, co zwiększyło uzależnienie od dostaw zewnętrznych

Produkcja ilościowa w UE spadła z 241,5 mln kg w 2003 r. do 93,1 mln kg w 2024 r. (–61,4%), a wartość produkcji z 966,1 mln EUR do 378,0 mln EUR (–60,9%). Tak drastyczny spadek spowodował, że wskaźnik net-import-reliance przesunął się z –0,9% (eksporter netto) do +10,0% w 2024 r., osiągając nawet 26,2% w 2022 r. Oznacza to, że przy malejącej bazie produkcyjnej UE staje się coraz bardziej zależna od importu, mimo że nadwyżka handlowa pozostaje znacząca (zob. Produkcja, Zależność od importu netto).

Ceny jednostkowe w imporcie rosły szybciej niż w eksporcie, wywołując wzrost wartości handlu mimo ograniczonego wolumenu importu

Średnia cena importowa wzrosła o 41,9% (z 1 586 EUR/t do 2 250 EUR/t), podczas gdy cena eksportowa podniosła się o 48,7% (z 3 044 EUR/t do 4 525 EUR/t). Niemniej, dynamika cen importu w niektórych segmentach (np. przędza lniana – CN 5306 – wzrost ceny z 7 683 EUR/t do 12 109 EUR/t) przyczyniła się do wzrostu wartości importu bez proporcjonalnego zwiększenia wolumenu. Z kolei w eksporcie dominuje surowiec len (CN 5301), którego cena jednostkowa w 2025 r. wyniosła 4 213 EUR/t, wobec 2 263 EUR/t w 2015 r. (zob. Porównanie produktów).

Wstrząsy cenowe na rynkach (USA, Sri Lanka) ujawniły podatność niektórych segmentów na gwałtowne zmiany cen

W 2022 r. odnotowano dwa wyraźne szoki cenowe. Eksport do USA doświadczył skoku ceny o 159,5% (do 11 779 EUR/t) przy jednoczesnym spadku wolumenu o 54,8% w porównaniu z okresem bazowym (2020-2021). Import ze Sri Lanki zanotował wzrost ceny o 61,6% (do 868 EUR/t) i spadek ilości o 26,4%. Anomalia cenowa w przypadku USA była szczególnie silna (wskaźnik abnormality 81,1) i wskazuje na wysoką zmienność na rynkach przetworzonych tkanin lnianych (zob. Wstrząsy cenowe).

Struktura produktowa w 2025 r.

Produkt (CN)	Eksport (mln EUR)	Import (mln EUR)
5301 Len surowy	1 205,8	20,5
5309 Tkaniny lniane	319,6	202,2
5306 Przędza lniana	22,9	137,4
5305 Włókno kokosowe i pozostałe	18,1	102,4
5310 Tkaniny z juty	pominięto	27,1

(Źródło danych w tabeli: Porównanie produktów)

Podsumowanie

W latach 2015–2025 unijny handel pozostałymi włóknami roślinnymi (CN 53) zyskał na sile – eksport росł szybciej niż import, a nadwyżka handlowa zwiększyła się ponad trzykrotnie. Główną siłą napędową była sprzedaż surowego lnu i tkanin lnianych do Chin, Indii i Maroka, przy jednoczesnym spadku znaczenia tradycyjnych dostawców importowych (Bangladesz, Białoruś). Strukturalny regres unijnej produkcji (spadek o ok. 61%) doprowadził do rosnącej zależności od importu, co przy wysokiej zmienności cenowej (szczególnie na rynku USA i Sri Lanki) może stanowić wyzwanie dla stabilności dostaw. UE utrzymuje silną pozycję eksportową, ale dalsza dywersyfikacja dostawców i monitorowanie wahań cen powinny stanowić priorytet w polityce handlowej tego segmentu.

Wygenerowano 2026-07-24 na podstawie danych z tradedashboard.eu

Raport wygenerowany maszynowo: przyspiesza analizę człowieka, choć czasami może ją wprowadzić w błąd. Nigdy nie może jej w pełni zastąpić.

Jeśli potrzebujesz porady dotyczącej europejskiej polityki handlowej lub reprezentacji Twoich interesów w Brukseli, nie wahaj się skontaktować ze mną pod adresem support@tradedashboard.eu. Znajdziesz moje CV pod tym adresem.