

Evoluția pieței: Plută și articole din plută (CN 45) — 2015–2025

Introducere

Prezentul raport analizează schimburile comerciale ale Uniunii Europene cu țările din afara UE pentru produsele încadrate la capitolul 45 al Nomenclurii Combinate – „Plută și articole din plută” – în intervalul 2015–2025. Seria de date anuale (11 exerciții complete) scoate în evidență transformări structurale notabile: o apreciere semnificativă a prețurilor la export în paralel cu o contracție puternică a volumelor, o reconfigurare a parteneriatelor comerciale sub impactul sancțiunilor și al Brexit-ului, precum și o concentrare extremă a ofertei la nivelul statelor membre, unde Portugalia și Spania dețin avantaje comparative covârșitoare. Toate cifrele provin din datele oficiale ale dashboard-ului de comerț.

Exporturile UE își măresc valoarea prin efecte de preț, în timp ce volumele se contractă semnificativ

Această secțiune detaliază cum balanța comercială a UE pe capitolul 45 rămâne solid excedentară, însă motorul creșterii valorice a trecut de la cantități la prețuri, atât la export, cât și la import.

Valoarea exporturilor crește cu 10%, deși cantitățile livrate se reduc cu aproape o treime

De-a lungul celor unsprezece ani, valoarea exporturilor extra-UE a urcat de la 522,06 milioane EUR la 574,38 milioane EUR, marcând un avans de 10,0%. În același timp, volumul exporturilor s-a prăbușit de la 76,66 mii tone la 53,57 mii tone (-30,1%). Această divergență indică o repoziționare a ofertei europene către segmente cu valoare unitară ridicată, mai degrabă decât o expansiune cantitativă. Soldul comercial a crescut cu 12,2%, de la 460,29 milioane EUR la 516,41 milioane EUR, consolidând poziția de exportator net a UE.

Prețul mediu la export explodează cu 57%, reflectând tranziția către produse de calitate superioară

Prețul mediu ponderat al exporturilor a sărit de la 6.810 EUR/tonă în 2015 la 10.721 EUR/tonă în 2025 (+57,4%), atingând un vârf de 11.231 EUR/tonă în 2023. Această dinamică

demonstrează că UE nu doar că a compensat scăderea volumelor, ci a și impus o creștere a prețurilor superioară inflației generale, semnalând o orientare strategică spre articole prelucrate din plută naturală și plută aglomerată cu valoare adăugată mare. Datele generale sunt disponibile în indicatorii comerțului general.

Importurile se diminuează atât valoric, cât și cantitativ, însă prețurile de import avansează modest

Pe partea de import, valoarea a scăzut de la 61,77 milioane EUR la 57,97 milioane EUR (-6,2%), iar cantitățile importate au coborât de la 21,07 mii tone la 15,01 mii tone (-28,8%). Prețul mediu al importurilor a crescut cu 31,8%, de la 2.931 EUR/tonă la 3.861 EUR/tonă, mult sub ritmul de creștere al prețurilor de export. Astfel, UE și-a îmbunătățit raportul de schimb (terms of trade) în acest sector.

Indicator	2015	2025	Variație (%)
Exporturi (mil. EUR)	522,1	574,4	+10,0%
Exporturi (mii tone)	76,66	53,57	-30,1%
Preț mediu export (EUR/tonă)	6.810	10.721	+57,4%
Importuri (mil. EUR)	61,77	57,97	-6,2%
Importuri (mii tone)	21,07	15,01	-28,8%
Preț mediu import (EUR/tonă)	2.931	3.861	+31,8%
Sold comercial (mil. EUR)	460,3	516,4	+12,2%

Sursa: Evoluția generală a comerțului.

Harta parteneriatelor: colapsul pieței rusești și ascensiunea Regatului Unit, pe un fond de diversificare

Modificările geopolitice din perioada analizată au remodelat profund destinațiile exporturilor și sursele de import. În același timp, concentrația piețelor s-a redus, semn al unei dispersii mai mari a fluxurilor comerciale.

Exporturile către Federația Rusă se prăbușesc cu 99,6%, în urma sancțiunilor

Cel mai dramatic șoc îl constituie destinația Rusia: de la 33,65 milioane EUR în 2015, exporturile UE au ajuns la doar 0,148 milioane EUR în 2025 (-99,6%). Colapsul s-a produs preponderent după 2022, pe măsură ce restricțiile comerciale au intrat în vigoare. Impactul asupra distribuției geografice a fost major, însă a fost absorbit de creșteri în alte zone.

Regatul Unit devine o destinație-cheie, cu o creștere de 52,9% a valorii exporturilor

După Brexit, Regatul Unit a trecut de la stat membru la partener terț, iar exporturile UE s-au intensificat. Valoarea acestora a urcat de la 35,58 milioane EUR la 54,42 milioane EUR (+52,9%), devansând Statele Unite în 2025 ca cea mai mare piață de desfacere după SUA. Comerțul cu Statele Unite a rămas relativ stabil (-2,9%), în timp ce China și-a pierdut din atractivitate, scăzând cu 21,0%.

Pe partea de importuri, China își consolidează poziția, iar dependența de furnizorii tradiționali se reduce

Importurile extra-UE au fost marcate de ascensiunea Chinei, ale cărei livrări au crescut de la 9,64 milioane EUR la 16,84 milioane EUR (+74,6%), și de retragerea unor parteneri tradiționali precum Maroc (-42,2%) și Elveția (-51,9%). Tunisia (+47,6%) și mai ales Algeria (+133,2%) au câștigat teren, semnalând o diversificare a bazei de aprovizionare a UE. Toate datele privind partenerii sunt preluate din principalii parteneri comerciali.

Exporturi (mil. EUR)	2015	2025	Variație
Statele Unite	210,04	203,85	-2,9%
Regatul Unit	35,58	54,42	+52,9%
Federația Rusă	33,65	0,15	-99,6%
China	31,44	24,83	-21,0%
Elveția	23,45	20,88	-11,0%
Chile	30,16	29,29	-2,9%

Importuri (mil. EUR)	2015	2025	Variație
China	9,64	16,84	+74,6%
Maroc	18,08	10,44	-42,2%
Tunisia	4,91	7,25	+47,6%
Elveția	12,60	6,06	-51,9%
Algeria	2,34	5,46	+133,2%
Regatul Unit	2,19	3,77	+71,7%

Concentrația pieței (HHI) scade atât la export, cât și la import, semn al unei mai mari diversificări

Indicele Herfindahl-Hirschman (HHI) al exporturilor a coborât de la 1.868 la 1.569 (-16,0%), iar cel al importurilor de la 1.803 la 1.642 (-8,9%). Ambele valori sunt sub pragul de 2.500, indicând piețe deja moderate ca concentrare, însă tendința descendentă arată că UE și-a dispersat riscurile comerciale în mod eficient. Evoluția completă poate fi consultată în concentrația pieței (HHI).

Structura industriei: dominația portughezo-spaniolă și ascensiunea articolelor cu valoare adăugată mare

Această secțiune evidențiază concentrarea excepțională a producției în câteva state membre, specializarea pe segmente de preț ridicat și șocurile care au influențat prețurile și oferta.

Portugalia și Spania concentrează peste 86% din exporturile extra-UE, cu avantaje comparative extrem de ridicate

În 2025, Portugalia deținea un RCA (avantaj comparativ revelat) de 43,24 și un RSCA de 0,9548, realizând 59,8% din exporturile extra-UE ale capitolului 45. Spania, cu un RCA de 4,55 și RSCA de 0,6397, asigura alte 26,4%. Restul statelor membre înregistrează RSCA negative, majoritatea aproape de -1, ceea ce reflectă o absență aproape totală a specializării. Cele mai mari cinci state după specializare sunt prezentate în tabel, pe baza specializării statelor membre.

Stat membru	RSCA (2025)	RCA (2025)	Pondere în exporturile extra-UE
Portugalia	0,9548	43,24	59,8%
Spania	0,6397	4,55	26,4%
Franța	-0,2018	0,66	5,2%
Italia	-0,5239	0,31	2,5%
Polonia	-0,6939	0,18	1,2%

La importuri, Portugalia rămâne principalul cumpărător extra-UE, însă cu o pondere mult mai redusă (22,9 milioane EUR în 2025), în timp ce țări ca Germania (-37,7%) și-au redus apetitul, iar Spania, Franța și Polonia au crescut.

Segmentul articolelor din plută aglomerată devine lider valoric, iar prețurile sale se dublează

Analiza pe subcapitolele NC arată o transformare semnificativă a mixului de produse. La export, segmentul 4504 (plută aglomerată și articole din plută aglomerată) a ajuns la 345,5 milioane EUR în 2025, depășind 4503 (articole din plută naturală, 196,4 milioane EUR). Prețul mediu al exporturilor de plută aglomerată a urcat de la 4.273 EUR/tonă la 9.336 EUR/tonă (+118,5%), iar cel al plută naturale brute (4501) de la 1.817 la 2.708 EUR/tonă (+49,1%). Chiar și articolele din plută naturală (4503) și-au menținut un preț extrem de ridicat, de 32.517 EUR/tonă în 2025. Această evoluție confirmă orientarea către produse superioare, explicând creșterea prețului agregat. Datele pe segmente provin din structura pe segmente de produs.

Cod NC	Descriere scurtă	Valoare export 2025 (mil. EUR)	Preț export 2015 (EUR/t)	Preț export 2025 (EUR/t)	Variație preț
4504	Plută aglomerată și articole	345,5	4.273	9.336	+118,5%
4503	Articole din plută naturală	196,4	25.223	32.517	+28,9%
4501	Plută naturală brută/prelucrată	26,6	1.817	2.708	+49,1%
4502	Plută naturală ecarisată/benzi	6,0	3.287	8.421	+156,2%

Șocuri de preț și de ofertă resimțite pe piețele din Australia, Chile, Regatul Unit și Rusia

Analiza volatilității evidențiază mai multe șocuri semnificative. La export, evenimentul cel mai abrupt este șocul de ofertă pe piața rusă (−99,1% în 2025, abnormality 3,1). În plus, pe piața australiană s-a înregistrat un șoc de preț (−19,5%) centrat în 2021 (abnormality 5,2), iar în Chile un șoc de preț mai ușor (−6,1%) în 2020 (abnormality 4,2). Pe piața britanică, prețurile de export au deviat pozitiv cu 22,8% în 2023 (abnormality 2,8), posibil ca efect al realinierii post-Brexit. Pe partea de import, China a cunoscut un șoc de preț de −26,4% în 2023, după o perioadă de vârf în 2022. Volatilitatea ridicată a partenerilor precum Elveția (CV import 1,43) sau Rusia (CV import 1,87) subliniază fragilitatea acestor fluxuri. Detaliile complete sunt disponibile în șocuri de preț și ofertă și volatilitatea pe parteneri.

Concluzie

Comerțul UE cu plută și articole din plută s-a transformat profund între 2015 și 2025. Valoarea exporturilor a crescut exclusiv pe seama prețurilor, în timp ce volumele s-au redus drastic, reflectând o specializare pe produse de calitate superioară și o eficiență sporită a lanțului de aprovizionare. Din punct de vedere geografic, sancțiunile au șters practic piața rusească, iar Regatul Unit a redevenit o destinație majoră în calitate de partener terț. Importurile s-au diversificat, cu o prezență chineză în creștere și o scădere a concentrării generale. La nivel intra-UE, Portugalia și Spania domină categoric, deținând peste 86% din exporturi, iar segmentele prelucrate – în special pluta aglomerată – au înregistrat creșteri de preț de peste 100%. Aceste tendințe indică un sector matur, cu o bază de producție concentrată, dar rezilient, care își valorifică avantajele competitive prin inovație și calitate, chiar și în fața unor șocuri geopolitice majore.

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.