

Evolución del mercado: Plomo y manufacturas de plomo (CN 78) — 2015–2025

Introducción

El presente informe analiza la evolución del comercio exterior de la Unión Europea relativo al código NC 78 —«Plomo y sus manufacturas»— con países extracomunitarios durante el período 2015-2025. La partida agrupa plomo en bruto (7801), desperdicios y desechos de plomo (7802), chapas, hojas, tiras, polvo y escamillas (7804), así como otras manufacturas de plomo (7806). El análisis se basa exclusivamente en los datos del Panel de Comercio de la UE.

En ese decenio, la balanza comercial europea de plomo se ha mantenido deficitaria de forma estructural, al tiempo que el valor unitario de los intercambios ha experimentado un fuerte encarecimiento. Tres grandes dinámicas resumen la trayectoria del sector: un déficit creciente con una notable divergencia entre volúmenes y precios; una profunda reconfiguración geopolítica de los socios comerciales; y una acusada volatilidad, con repetidos choques de oferta y demanda, que sin embargo no ha impedido una mejora de la autonomía productiva de la UE.

1. Déficit comercial creciente y desacople entre volúmenes y precios

El saldo comercial negativo se amplifica de forma irregular, con picos extremos en 2023

A lo largo del período, la UE ha sido un importador neto de plomo y sus manufacturas. El déficit pasó de –69,4 millones EUR en 2015 a –201,7 millones EUR en 2025, lo que representa un deterioro del –190,6 % (Visión general del comercio). La evolución no fue lineal: en 2023 el déficit alcanzó su máximo, –735,8 millones EUR, impulsado por un récord de importaciones de 1 008,9 millones EUR, para luego contraerse significativamente en 2024 y 2025.

Indicador (EUR)	2015	2020	2023	2025	Var. 2015-2025
Exportaciones	374,2 M	224,2 M	273,1 M	366,1 M	–2,2 %
Importaciones	443,6 M	545,2 M	1 008,9 M	567,8 M	+28,0 %
Saldo comercial	–69,4 M	–321,0 M	–735,8 M	–201,7 M	–190,6 %

El valor del comercio se infla mientras los volúmenes se contraen o apenas avanzan

Las cantidades intercambiadas no acompañaron el incremento del valor. Las exportaciones en peso cayeron un 18,8 % (de 200,4 kt a 162,9 kt), mientras que las importaciones apenas crecieron un 3,6 % (de 253,7 kt a 262,8 kt). El alza del valor unitario fue, por tanto, el motor del crecimiento nominal: el precio medio de exportación subió un 20,4 % (de 1 866,5 EUR/t a 2 247,9 EUR/t) y el de importación un 23,5 % (de 1 748,6 EUR/t a 2 160,3 EUR/t) según los datos generales. El año 2023 fue particularmente inflacionario: el precio de exportación alcanzó los 2 890,6 EUR/t y el de importación los 2 347,2 EUR/t.

La composición del comercio refleja un dominio del plomo en bruto y un avance de las manufacturas

El desglose por segmentos muestra que la partida 7801 (plomo en bruto) concentró en 2025 el 79 % del valor importado y el 57 % del exportado. Sin embargo, las manufacturas de plomo n.c.o.p. (7806) ganaron peso: en exportaciones pasaron de 30,2 M EUR (8,1 % del total) en 2015 a 41,0 M EUR (11,2 %) en 2025, con un precio unitario muy superior al del plomo en bruto (9 436 EUR/t frente a 2 047 EUR/t en 2025). En importaciones, el segmento 7806 también creció, de 18,9 M EUR a 32,4 M EUR. Esta evolución sugiere un desplazamiento paulatino hacia productos de mayor valor añadido.

2. Reconfiguración geopolítica de los flujos comerciales

Rusia desaparece como proveedor, sustituida por Líbano, Serbia y una mayor aportación del Reino Unido

La estructura de los aprovisionamientos externos experimentó un vuelco. El listado de socios muestra que la Federación Rusa, que aportaba 63,4 M EUR en 2015 (el 14,3 % de las importaciones), se desplomó un 99,9 % hasta apenas 94 mil EUR en 2025. En contraposición, Líbano multiplicó por cinco sus ventas a la UE (de 15,9 M EUR a 79,9 M EUR, +402,6 %) y Serbia se convirtió en un socio relevante, pasando de 1,3 M EUR a 27,9 M EUR (+1 971,3 %). El Reino Unido, primer proveedor en todo el período, aumentó sus envíos un 30,0 % hasta 282,9 M EUR.

Proveedor (imports)	2015 (M EUR)	2025 (M EUR)	Variación
Reino Unido	217,6	282,9	+30,0 %
Rusia	63,4	0,1	−99,9 %
Líbano	15,9	79,9	+402,6 %
Serbia	1,3	27,9	+1 971,3 %
Ucrania	16,6	8,1	−51,2 %
Corea del Sur	6,2	2,8	−55,3 %

Las exportaciones se dirigen cada vez más hacia India, Turquía y Macedonia del Norte, mientras Estados Unidos se contrae

Por el lado de las ventas, Turquía se mantuvo como el principal destino, con 95,8 M EUR (+22,4 %). India experimentó un crecimiento espectacular del 300,7 %, escalando de 17,7 M EUR a 70,9 M EUR, mientras que Macedonia del Norte subió un 256,7 % hasta 34,1 M EUR. En cambio, Estados Unidos, que en 2015 era el segundo comprador con 48,3 M EUR, se desplomó un 70,7 % hasta 14,1 M EUR, y Brasil retrocedió un 85,6 %. Destinos como Singapur muestran una elevada volatilidad (1,1 M EUR en 2021, 62,8 M EUR en 2024 y 18,0 M EUR en 2025).

Crece la concentración de las exportaciones, no así la de las importaciones

El índice Herfindahl-Hirschman (HHI) de las importaciones subió ligeramente de 2 689 a 2 761 (+2,7 %), indicando una estructura de proveedores relativamente estable en términos de concentración. Por el contrario, el HHI de las exportaciones se incrementó un 44,8 % (de 961 a 1 393), reflejando una mayor dependencia de un número reducido de mercados de destino, especialmente Turquía, India y Reino Unido.

3. Volatilidad, shocks de oferta y vulnerabilidades en la cadena de suministro

La salida de Rusia constituye el mayor shock de oferta detectado en el período

El análisis de shocks de oferta identifica la ruptura del flujo procedente de la Federación Rusa como el evento más disruptivo. Entre el bloque base (2015-2022) y el bloque de salida (2023-2025), el volumen medio importado desde Rusia cayó de 30,8 kt a 27,8 t, mientras que el precio medio se disparó un 466,9 % (de 1 910,5 EUR/t a 8 919,5 EUR/t). Aunque Rusia representaba solo un 7,7 % del valor total importado, el abrupto cese obligó a redirigir la demanda hacia otros orígenes ya comentados.

Precios y volúmenes extremadamente inestables en numerosos mercados

Los coeficientes de variación de las cantidades comercializadas muestran una elevada volatilidad en ambos flujos. En importaciones, Corea del Sur presenta un CV de 1,21, seguida de Kazajistán (1,14) y Rusia (0,76). En exportaciones, Estados Unidos alcanza un CV de 2,38, Singapur 1,95, Brasil 1,41 y Pakistán 1,48. El propio dashboard detecta shocks de precio significativos para Serbia en 2017 (desplazamiento de precio del 66,1 %), para las importaciones rusas en 2023 (aumento del precio del 350,3 % respecto al bloque 2021-2022) y para las exportaciones a India en 2022 (alza de precio del 23,1 %).

La dependencia neta de importaciones se reduce gracias al aumento de la producción europea

A pesar de la volatilidad externa, la UE ha mejorado su posición de autonomía. La tasa de dependencia neta de importaciones cayó del 15,9 % en 2015 al 9,1 % en 2024 (–43,1 %). La producción europea de plomo y sus manufacturas creció un 9,7 % en cantidad (de 1 455 millones de kg en 2015 a 1 597 millones de kg en 2024) y nada menos que un 101,2 % en valor (de 1 559 M EUR a 3 138 M EUR), evidenciando también aquí el fuerte efecto precio. El incremento de la producción doméstica, combinado con una propensión exportadora que repuntó en 2024 hasta el 9,8 %, ha contenido la presión sobre el déficit externo.

Conclusión

El mercado comunitario de plomo y sus manufacturas ha vivido una década de transformaciones profundas. El déficit comercial se ha agravado en términos nominales, pero los volúmenes físicos apenas han variado, señal de que la evolución estuvo dominada por la escalada de precios internacionales. Geopolíticamente, la UE ha sustituido buena parte del suministro ruso por nuevos orígenes como Líbano y Serbia, mientras que sus exportaciones se han concentrado en unos pocos destinos, con India como gran protagonista emergente. La elevada volatilidad y los repetidos shocks de oferta y precio —especialmente el colapso de los flujos rusos— han puesto a prueba la resiliencia del sector, pero la respuesta ha sido un significativo aumento de la producción interna y una reducción de la dependencia neta de importaciones. A futuro, la capacidad de seguir diversificando proveedores y mercados de exportación, al tiempo que se consolidan los segmentos de mayor valor añadido, marcará la estabilidad de esta cadena de suministro estratégica.

Informe generado por una máquina: acelera el análisis humano, aun a riesgo de inducirlo a veces a error. Nunca puede reemplazarlo por completo.

Si necesita asesoramiento sobre la política comercial europea, o representación de sus intereses en Bruselas, no dude en contactarme en support@tradedashboard.eu. Encontrará mi CV en esta dirección.