

## **Évolution du marché : Outillage et coutellerie métaux communs (CN 82) — 2015–2025**

### **Introduction**

Le chapitre 82 de la nomenclature combinée regroupe un vaste ensemble d'outils à main, d'articles de coutellerie, de couverts de table et de leurs parties, tous en métaux communs. Ce rapport analyse l'évolution des échanges de l'Union européenne avec les pays extra-UE entre 2015 et 2025, en s'appuyant sur les données douanières annuelles. Sur la période, le commerce de ces articles révèle une transformation profonde : une montée en gamme des exportations se conjugue à une explosion des importations, faisant basculer la balance commerciale d'un excédent vers un déficit. Parallèlement, la concentration des fournisseurs et des débouchés s'accroît, tandis que des chocs de prix révèlent des vulnérabilités nouvelles.

### **1. Une balance commerciale qui s'érode malgré une valorisation des exportations**

#### **La croissance de la valeur exportée est exclusivement portée par l'effet prix, les volumes reculant nettement**

En dix ans, la valeur des exportations européennes de produits du chapitre 82 a progressé de 11,0 %, passant de 8,176 milliards d'euros en 2015 à 9,072 milliards en 2025. Pourtant, les quantités expédiées ont chuté de 25,7 %, de 339 969 tonnes à 252 452 tonnes. Ainsi, le prix unitaire moyen des exportations a bondi de 49,4 %, passant d'environ 24 049 €/tonne à 35 934 €/tonne. Cette évolution témoigne d'une montée en gamme et d'une spécialisation sur des outillages à plus forte valeur ajoutée.

#### **Les importations, en forte hausse en volume et en valeur, creusent le déficit**

À l'inverse, les importations affichent une hausse en valeur de 34,4 % (de 7,016 à 9,427 milliards €) et une progression des volumes de 38,5 % (de 618 568 à 856 584 tonnes). Le prix moyen des importations a légèrement diminué de 3,0 %, restant autour de 11 000 €/tonne. Cette asymétrie entre la dynamique des prix à l'exportation et des volumes à l'importation entraîne un retournement historique du solde commercial.

| Indicateur commercial     | 2015           | 2025          | Variation |
|---------------------------|----------------|---------------|-----------|
| Valeur exportée (€)       | 8 175 997 533  | 9 072 079 605 | +11,0 %   |
| Quantité exportée (t)     | 339 969        | 252 452       | -25,7 %   |
| Prix export (€/t)         | 24 049         | 35 934        | +49,4 %   |
| Valeur importée (€)       | 7 016 227 133  | 9 426 802 150 | +34,4 %   |
| Quantité importée (t)     | 618 568        | 856 584       | +38,5 %   |
| Prix import (€/t)         | 11 343         | 11 005        | -3,0 %    |
| Balance commerciale (€)   | +1 159 770 400 | -354 722 545  | -130,6 %  |
| Source : Commerce général |                |               |           |

## Le déficit se matérialise en 2025 après une décennie de dégradation tendancielle

L'UE était encore excédentaire de 1,16 milliard € en 2015. L'excédent s'est peu à peu réduit, avec un creux passager en 2020 (−661 millions €), puis un retour au rouge en 2024 et 2025. En 2025, le déficit atteint −355 millions €, conséquence directe du décrochage entre une demande intérieure massive en produits à bas prix et des exportations toujours plus chères, compressées en volume.

## 2. La dépendance envers la Chine s'accroît et redessine la géographie des échanges

### La Chine assoit sa domination comme premier fournisseur, amplifiant la concentration des importations

Les achats européens en provenance de Chine ont grimpé de 82,4 % sur la période, passant de 2,54 à 4,64 milliards €. La Chine représente désormais près de la moitié des importations totales du chapitre 82. L'indice de concentration des importations (HHI en valeur) a bondi de 57,5 %, traduisant un risque d'approvisionnement croissant.

| Fournisseur                                | Valeur 2015 (€) | Valeur 2025 (€) | Variation |
|--------------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------|
| Chine                                      | 2 541 016 254   | 4 635 404 795   | +82,4 %   |
| Taïwan                                     | 554 861 248     | 567 940 153     | +2,4 %    |
| Royaume-Uni                                | 492 768 853     | 303 754 525     | -38,4 %   |
| Inde                                       | 164 116 364     | 267 525 331     | +63,0 %   |
| Corée du Sud                               | 345 774 757     | 304 422 706     | -12,0 %   |
| Viêt Nam                                   | 116 392 279     | 191 266 422     | +64,3 %   |
| États-Unis                                 | 697 713 369     | 702 275 912     | +0,7 %    |
| Source : Principaux partenaires par valeur |                 |                 |           |

## Les exportations se recentrent sur les États-Unis alors que le marché russe s’effondre

Les ventes européennes vers les États-Unis ont progressé de 55,5 %, atteignant 2,32 milliards € en 2025. À l’opposé, les exportations à destination de la Russie se sont effondrées de 82,2 %, tombant de 498 millions € en 2015 à seulement 89 millions € en 2025, conséquence directe des sanctions économiques. La Turquie (+32,1 %) et la Suisse (+27,1 %) compensent en partie ce recul.

| Client                                     | Valeur 2015 (€) | Valeur 2025 (€) | Variation |
|--------------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------|
| États-Unis                                 | 1 492 982 310   | 2 321 526 447   | +55,5 %   |
| Royaume-Uni                                | 1 038 834 994   | 865 087 007     | -16,7 %   |
| Suisse                                     | 575 259 158     | 731 376 168     | +27,1 %   |
| Chine                                      | 781 698 725     | 689 527 925     | -11,8 %   |
| Russie                                     | 497 936 828     | 88 866 964      | -82,2 %   |
| Turquie                                    | 317 741 696     | 419 723 970     | +32,1 %   |
| Norvège                                    | 224 841 416     | 254 904 051     | +13,4 %   |
| Source : Principaux partenaires par valeur |                 |                 |           |

## Le Royaume-Uni, partenaire historique, confirme son décrochage post-Brexit

Les flux bilatéraux avec le Royaume-Uni, jadis premier client et important fournisseur, se sont contractés : les importations britanniques ont chuté de 38,4 %, les exportations de 16,7 %. Ce repli illustre l’érosion des chaînes d’approvisionnement intégrées qui existaient avant le Brexit.

## 3. Une industrie de niche, performante mais vulnérable aux chocs et à la dépendance extérieure

### L’Allemagne et quelques pays d’Europe centrale concentrent l’avantage comparatif

En 2025, les économies les plus spécialisées dans les exportations de ce chapitre sont la Slovénie (RSCA 0,263), l’Allemagne (0,242) et l’Autriche (0,192). L’Allemagne assure à elle seule 34,7 % des exportations intra- et extra-UE. La production européenne, mesurée en valeur, a crû de 59,6 % entre 2015 et 2024 (de 65,3 à 96,9 millions €), alors que les quantités produites ont chuté, reflétant la montée en gamme évoquée précédemment.

| <b>Pays les plus spécialisés (RSCA, 2025)</b>    | <b>RSCA</b> | <b>RCA</b> | <b>Part des exportations du chapitre dans le total national</b> |
|--------------------------------------------------|-------------|------------|-----------------------------------------------------------------|
| Slovénie                                         | 0,263       | 1,715      | 1,72 %                                                          |
| Allemagne                                        | 0,242       | 1,637      | 34,66 %                                                         |
| Autriche                                         | 0,192       | 1,475      | 4,87 %                                                          |
| Suède                                            | 0,177       | 1,429      | 3,43 %                                                          |
| République tchèque                               | 0,071       | 1,153      | 5,54 %                                                          |
| <i>Source : Spécialisation des États membres</i> |             |            |                                                                 |

## Des chocs de prix en 2022 révèlent la fragilité des approvisionnements chinois et des circuits spécialisés

L'année 2022 a été marquée par un choc de prix à l'importation en provenance de Chine (+23,7 % sur un an), alors que les volumes continuaient d'augmenter. Simultanément, des hausses brutales de prix à l'exportation ont été enregistrées vers le Japon (+31,0 %), le Liechtenstein (+23,4 %) et le Maroc (+61,8 %). Ces événements, souvent liés à des tensions logistiques ou à des effets de gamme, soulignent la sensibilité du secteur aux perturbations externes.

| <b>Événement de choc prix (export)</b> | <b>Partenaire</b> | <b>Année</b> | <b>Variation de prix</b> | <b>Poids dans les exportations</b> |
|----------------------------------------|-------------------|--------------|--------------------------|------------------------------------|
| Choc N°1                               | Japon             | 2022         | +31,0 %                  | 2,1 %                              |
| Choc N°2                               | Égypte            | 2017         | +59,1 %                  | 0,6 %                              |
| Choc N°3                               | Liechtenstein     | 2023         | +23,4 %                  | 1,7 %                              |
| Choc N°4                               | Maroc             | 2023         | +61,8 %                  | 1,0 %                              |
| <i>Source : Chocs de prix</i>          |                   |              |                          |                                    |

## La dépendance nette aux importations s'accroît, signalant une exposition stratégique à surveiller

La dépendance de l'UE aux importations nettes pour ce chapitre est passée de 23,7 % en 2015 à 29,7 % en 2025 (+25,5 %), avec un pic alarmant à 56,8 % en 2022. Parallèlement, l'intensité commerciale (somme des échanges rapportée à la production) a grimpé de 73,4 % à 79,9 %, illustrant un secteur très ouvert. Cette double tendance, couplée à une concentration des fournisseurs, fait du chapitre 82 un point de vigilance pour la résilience industrielle de l'UE.

| <b>Indicateur de vulnérabilité</b>                        | <b>2015</b> | <b>2025</b> | <b>Variation</b> |
|-----------------------------------------------------------|-------------|-------------|------------------|
| Dépendance nette aux importations                         | 23,7 %      | 29,7 %      | +25,5 %          |
| Intensité commerciale                                     | 73,4 %      | 79,9 %      | +8,8 %           |
| <i>Source : Dépendance nette et Intensité commerciale</i> |             |             |                  |

## Conclusion

La décennie 2015-2025 a profondément remodelé le commerce extérieur de l'UE pour les outils, la coutellerie et les couverts en métaux communs. Si les exportateurs européens ont su valoriser leur offre par une montée en gamme, la forte hausse des volumes importés, tirée par la Chine, a fait basculer la balance commerciale dans le rouge. La concentration géographique des sources d'approvisionnement et des débouchés, conjuguée à une dépendance nette croissante et à des chocs de prix ponctuels, appelle à une vigilance accrue. La compétitivité européenne sur ce segment repose désormais sur une spécialisation à haute valeur ajoutée, mais elle devra composer avec une exposition grandissante aux aléas des chaînes d'approvisionnement mondiales.

Généré le 2026-07-24 à partir des données de [tradedashboard.eu](https://tradedashboard.eu)

Rapport généré par une machine : il accélère l'analyse humaine, quitte à parfois l'induire en erreur. Il ne peut jamais la remplacer complètement.

Si vous avez besoin de conseils à propos de la politique commerciale européenne, ou de représentation pour vos intérêts à Bruxelles, n'hésitez pas à me contacter à [support@tradedashboard.eu](mailto:support@tradedashboard.eu). Vous trouverez mon CV à cette adresse.