

Evolución del mercado: Otros productos animales no especificados (CN 05) — 2015–2025

Introducción

El capítulo 05 del Sistema Armonizado agrupa “Los demás productos de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte”, una cesta heterogénea que incluye desde tripas y vejigas (0504), plumas y pieles de ave (0505), huesos (0506), marfil y cuernos (0507) hasta sustancias farmacéuticas de origen animal (0510) y otros productos no destinados a la alimentación humana (0511). Este informe analiza la evolución del comercio extracomunitario de la UE entre 2015 y 2025 a partir de los datos anuales del panel general de comercio. Se examinan las grandes tendencias, la reconfiguración geográfica de los flujos y la exposición a choques de precios y volatilidad.

Crecimiento del valor y mejora de la autosuficiencia: el déficit comercial se contiene con precios al alza

El valor de los intercambios crece a pesar de la reducción de los volúmenes físicos

Entre 2015 y 2025 el comercio exterior de la UE en el capítulo 05 muestra un aumento significativo del valor tanto en exportaciones como en importaciones, aunque los volúmenes han retrocedido. Las cifras agregadas del panel «Overview» lo resumen:

Indicador (UE → extra-UE)	2015	2025	Variación (%)
Exportaciones (mill. €)	1 040,8	1 240,2	+19,2
Importaciones (mill. €)	1 335,7	1 655,7	+24,0
Cantidad exportada (miles t)	629,8	605,3	–3,9
Cantidad importada (miles t)	857,5	773,2	–9,8
Precio medio exportación (€/t)	1 651,9	2 048,2	+24,0
Precio medio importación (€/t)	1 557,2	2 138,9	+37,4

La brecha comercial se ha ampliado en valor absoluto (de un déficit de –294,9 millones de euros a –415,5 millones), pero el alza generalizada de los precios unitarios ha compensado parcialmente la contracción de los tonelajes. La categoría, lejos de estancarse, se ha encarecido tanto en el lado comprador como en el vendedor, lo que sugiere una mejora cualitativa de la cesta o tensiones de oferta que elevan la valoración por tonelada.

La UE reduce drásticamente su dependencia de las importaciones

El indicador de **dependencia neta de importaciones** (net import reliance) ha pasado del 42,1 % en 2015 al 14,0 % en 2024, el último año disponible, lo que representa una caída del 66,7 %. Simultáneamente, la **propensión exportadora** (export propensity) ha escalado del 36,2 % al 58,2 % en el mismo período (panel de autonomía y vulnerabilidad). Estos dos movimientos indican una creciente autosuficiencia productiva de la UE: se exporta una proporción cada vez mayor de la producción comunitaria y, a la vez, el consumo interno depende menos de las compras externas. La **intensidad comercial** (trade intensity) también ha aumentado del 69,5 % al 76,1 %, reflejando el mayor peso de los intercambios en la actividad del sector.

Reorientación geográfica de los flujos: China sigue liderando las importaciones, pero los destinos de exportación se diversifican

China consolida su posición como principal proveedor y conserva un papel relevante como cliente

China es, con diferencia, el mayor origen de las importaciones comunitarias del capítulo 05. Su cuota ha pasado de 551,3 millones de euros en 2015 a 739,4 millones en 2025, un incremento del 34,1 %. En el frente exportador, China se mantiene como uno de los principales destinos, aunque con un valor prácticamente estable (–2,3 %), alrededor de los 232,8 millones de euros en 2025. La relación con el país asiático define en gran medida la estructura del comercio de esta categoría, como puede apreciarse en el visor de socios comerciales.

El desplome de Hong Kong y el ascenso de Estados Unidos y Vietnam transforman la canasta exportadora

Los cambios más llamativos en los destinos de exportación son el hundimiento de Hong Kong y la espectacular progresión de Estados Unidos, Vietnam, Noruega y Liechtenstein:

Socio exportador	2015 (mill. €)	2025 (mill. €)	Variación (%)
Reino Unido	119,8	109,0	–9,0
China	238,3	232,8	–2,3
Hong Kong	151,0	28,2	–81,3
Vietnam	48,9	107,0	+118,7
Estados Unidos	60,5	138,1	+128,2
Noruega	24,5	73,0	+198,4
Liechtenstein	10,3	27,6	+168,1

El colapso de Hong Kong como destino (–81,3 %) se ha visto compensado con creces por el dinamismo de los mercados norteamericano y del Sudeste Asiático, así como por la fuerte expansión de las ventas a Noruega y Liechtenstein. En las importaciones, Brasil también gana terreno (+54,4 %), mientras que el Reino Unido retrocede de manera notable (–32,0 % en las compras y –9,0 % en las ventas), reflejo del efecto de la salida británica de la UE sobre estos flujos.

La concentración de las importaciones aumenta, mientras que la de las exportaciones se reduce

El índice Herfindahl-Hirschman (HHI) de las importaciones se ha elevado de 1 933 a 2 204 (+14,0 %), indicando una mayor dependencia de unos pocos proveedores (fundamentalmente China). En cambio, el HHI de las exportaciones ha caído de 1 009 a 758 (–24,9 %), señal de que la UE vende a una cartera de compradores más diversificada (panel de concentración). Esta divergencia reduce la vulnerabilidad en el lado exportador, pero mantiene cierta fragilidad en el abastecimiento.

Perturbaciones de precios y volatilidad: una categoría expuesta a choques externos

Los choques de precios de Brasil (2022) y Filipinas (2022) ejemplifican las tensiones del período

Los algoritmos de detección de anomalías identifican varios eventos de precios anómalos. Cuatro de los más relevantes, según el panel de choques, son:

Evento (flujo, socio)	Centro	Desviación precio	Cuota valor (%)
Importaciones desde Brasil	2022	+58,2 %	8,6
Importaciones desde Islas Feroe	2023	+90,5 %	0,7
Exportaciones hacia Filipinas	2022	+140,4 %	1,0
Exportaciones hacia Reino Unido	2019	–27,1 %	15,6

El shock de precios de Brasil en 2022 fue especialmente significativo por su peso en el valor de las importaciones (8,6 %). En el caso de las exportaciones, la brusca caída del precio unitario hacia el Reino Unido en 2019 (efecto “Brexít” incluido en el período de referencia) también alteró notablemente la valoración de los envíos.

Alta volatilidad en socios del norte de Europa y del Sudeste Asiático

La inestabilidad de los volúmenes suministrados por determinados socios añade incertidumbre. El panel de volatilidad muestra los mayores coeficientes de variación (CV)

anuales para las cantidades importadas de Islandia (0,62), Islas Feroe (0,72) y la Federación de Rusia (0,51). Para las exportaciones, Noruega presenta un CV extremadamente elevado (0,91), al igual que Vietnam (0,60), Tailandia (0,63) o Ecuador (0,73). Estas oscilaciones pueden reflejar tanto la naturaleza puntual de ciertos cargamentos de materias primas animales como cambios en las políticas comerciales de los países socios.

Las subpartidas 0504 (tripas y vejigas) y 0511 (otros productos) concentran el valor, pero con dinámicas de precios opuestas

La desagregación por subpartidas (comparativa de productos) muestra que dos códigos dominan el comercio:

- **0504 (tripas, vejigas y estómagos)** es la primera partida por valor: las exportaciones pasan de 512,8 a 555,4 millones de euros y las importaciones de 850,3 a 925,3 millones. El precio medio de exportación sube de 2 578 a 3 597 €/t, mientras que el de importación lo hace de 7 500 a 8 920 €/t.
- **0511 (productos de origen animal no especificados)** muestra un fuerte crecimiento en valor: las exportaciones avanzan de 193,7 a 380,9 millones y las importaciones de 273,9 a 429,6 millones. Sin embargo, los precios de exportación caen ligeramente (de 1 152 a 1 076 €/t) mientras que los de importación se disparan de 478 a 797 €/t.

Otras subpartidas, como **0505 (plumas y plumón)**, ganan relevancia en importaciones (de 83,6 a 205,7 millones) y en exportaciones (de 161,1 a 228,0 millones), con oscilaciones bruscas de precios unitarios que reflejan la volatilidad característica de estos productos.

Conclusión

El comercio exterior de la UE en “productos de origen animal no especificados” ha vivido entre 2015 y 2025 una transformación profunda. Los valores monetarios han aumentado a pesar de la caída de los tonelajes, impulsados por un encarecimiento generalizado de los precios unitarios. La dependencia neta de las importaciones se ha reducido de manera drástica y la propensión exportadora se ha disparado, señal de una industria comunitaria más autosuficiente y orientada hacia los mercados exteriores. Geográficamente, China sigue siendo el eje importador, pero las ventas se han descentralizado desde Hong Kong hacia Estados Unidos, Vietnam y Noruega, lo que ha reducido la concentración de los destinos de exportación. Sin embargo, la categoría no está exenta de riesgos: los choques de precios en países clave (Brasil, Filipinas) y la elevada volatilidad de los volúmenes en varios socios revelan la sensibilidad del sector a perturbaciones de oferta y a cambios regulatorios. En conjunto, los datos dibujan un perfil de crecimiento cualitativo y

de reequilibrio estratégico que la futura evolución de la oferta y la demanda mundiales pondrá a prueba.

Generado el 2026-07-24 a partir de datos de tradedashboard.eu

Informe generado por una máquina: acelera el análisis humano, aun a riesgo de inducirlo a veces a error. Nunca puede reemplazarlo por completo.

Si necesita asesoramiento sobre la política comercial europea, o representación de sus intereses en Bruselas, no dude en contactarme en support@tradedashboard.eu. Encontrará mi CV en esta dirección.