

Evoluția pieței: Matase (CN 50) — 2015–2025

Introducere

Produsul analizat este mătasea (codul vamal 50), un ansamblu de materii prime, fire, deșeuri și țesături provenite din viermele de mătase. Perioada 2015–2025 este acoperită integral cu date anuale pentru comerțul extra-UE (parteneri non-UE), fără a include perioade incomplete. Raportul descrie și interpretează principalele dinamici observate pe baza cifrelor oficiale, puse la dispoziție prin instrumentul Trade Dashboard.

Declinul volumelor fizice și paradoxul prețurilor în creștere

Volumele exporturilor UE de mătase s-au redus cu aproape jumătate între 2015 și 2025, în timp ce prețul mediu de export a crescut cu 18,4%, atenuând pierderea de valoare

Cantitatea exportată a scăzut de la 1.537 tone (2015) la 795 tone (2025), o contracție de 48,3%, iar valoarea a coborât de la 203,9 mil. EUR la 124,8 mil. EUR (–38,8%). Prețul unitar de export a urcat de la 132.633 EUR/tonă la 157.051 EUR/tonă (+18,4%), efectul de preț compensând parțial prăbușirea volumului. Astfel, deși livrările fizice s-au înjumătățit, încasările nominale au rămas mai robuste datorită orientării către mărfuri cu valoare adăugată mai mare, fenomen vizibil pe întregul lanț al mătăsii.

Importurile de mătase ale UE au înregistrat o contracție mai moderată, iar prețurile de import au avansat, în special după șocul de preț din 2022

Volumul importurilor s-a diminuat de la 5.943 tone la 4.480 tone (–24,6%), iar valoarea a coborât de la 354,8 mil. EUR la 302,0 mil. EUR (–14,9%). Prețul mediu de import a urcat de la 59.670 EUR/tonă la 67.412 EUR/tonă (+13,0%). Un moment critic a fost anul 2022, când prețul mătăsii chineze a înregistrat un șoc de +26,3%, atingând un vârf de 65.706 EUR/tonă față de o medie de 52.020 EUR/tonă în perioada de referință 2020–2021. Acest eveniment, documentat în secțiunea Șocuri de preț, a majorat prețurile la import pentru toate categoriile de mătase și a consolidat tendința de scumpire a materiei prime.

Prețurile în creștere pentru materiile prime și fire au marcat întregul lanț, reflectând presiuni globale

Pe segmentele principale, conform comparației produselor, prețul de import al mătăsii brute (cod 5002) a trecut de la 53.232 EUR/tonă în 2015 la 63.296 EUR/tonă în 2025, iar cel al țesăturilor (5007) de la 84.609 EUR/tonă la 108.900 EUR/tonă. La export, din aceleași segmente, prețul țesăturilor a urcat de la 160.128 EUR/tonă la 204.671 EUR/tonă. Prin urmare, chiar și în prezența unor volume în scădere, valoarea adăugată a produselor comercializate a crescut, împingând prețurile la niveluri record.

Realinierea partenerilor comerciali: ascensiunea Tunisiei și prăbușirea destinațiilor tradiționale

Livrările către Madagascar, Statele Unite și Regatul Unit s-au prăbușit, în timp ce Tunisia a devenit principala piață de export

Structura exporturilor extra-UE s-a transformat radical. Analizând datele din topul partenerilor, se observă următoarele modificări ale principalelor destinații:

Partener	Valoare 2015 (mil. EUR)	Valoare 2025 (mil. EUR)	Schimbare (%)
Tunisia	12,7	23,5	+85,4
Madagascar	44,5	14,7	-66,9
Statele Unite	22,5	12,3	-45,3
Regatul Unit	25,8	11,7	-54,7
Maroc	14,2	6,2	-56,2
Federația Rusă	9,0	2,3	-74,4

În timp ce Tunisia și-a dublat practic achizițiile, livrările către Madagascar s-au redus cu două treimi, iar piețele tradiționale precum SUA, Regatul Unit și Maroc au suferit contracții de 45–56%. Rusia a dispărut aproape complet ca destinație (-74,4%), cel mai probabil din cauza sancțiunilor și a reorientării lanțurilor de aprovizionare.

Pe importuri, dominația Chinei s-a consolidat, iar schimbările în clasament reflectă reorientarea lanțurilor de aprovizionare

China rămâne furnizorul dominant incontestabil, cu o valoare a importurilor de 249,5 mil. EUR în 2025, față de 280,4 mil. EUR în 2015 (-11,1%), o scădere mult mai mică decât media generală a importurilor (-14,9%). În același timp, importurile din India (-43,7%), Vietnam (-54,2%) și Brazilia (-24,6%) au scăzut puternic, în timp ce Thailanda a crescut cu 34,2%. Această dinamică a crescut concentrarea furnizorilor: indicele Herfindahl-Hirschman (HHI) pentru valoarea importurilor a urcat de la 6.315 la 6.874 (+8,8%), con-

form datelor de concentrare. Practic, dependența de o singură sursă (China) s-a accentuat, iar alternativele asiatice și sud-americane au pierdut din importanță.

Noii poli regionali: Slovenia și România au devenit hub-uri de import, în vreme ce Franța și Germania și-au redus drastic schimburile

Tab-ul State Membre arată mutații spectaculoase la nivelul statelor membre. Importurile Sloveniei au explodat de la 0,09 mil. EUR la 28,3 mil. EUR (+32.234%), transformând țara într-un centru regional de prelucrare sau re-export. România a menținut un nivel ridicat (46,5 → 47,0 mil. EUR), iar Italia, deși a scăzut cu 20%, rămâne cel mai mare importator (170,1 mil. EUR). În schimb, Germania (-63,0%) și Franța (-25,1%) au înregistrat reduceri severe ale importurilor. Pe partea de export, Franța (-71,5%) și Germania (-77,4%) s-au prăbușit, în timp ce Italia a rezistat mai bine (-15,2%), iar Spania a crescut cu 20,8%. Astfel, centrul de greutate al comerțului cu mătase din UE s-a deplasat spre sud-estul continentului.

Vulnerabilitate sporită și transformarea structurală a producției de mătase

Dependența de importuri a UE s-a triplat, atingând aproape 25% în 2024, pe fondul scăderii producției interne de valoare mai mică

Indicatorul de dependență netă de importuri (net import reliance) a crescut de la 8,3% în 2015 la 24,9% în 2024, conform indicelui de vulnerabilitate. Aceasta înseamnă că, din cantitatea totală de mătase consumată în UE, aproape un sfert provine din importuri nete, față de mai puțin de o zecime în urmă cu un deceniu. În paralel, producția internă a înregistrat evoluții contradictorii: volumul a crescut cu 23,9% (de la 31,3 mii tone la 38,7 mii tone în 2024), dar valoarea producției a scăzut cu 35,7% (de la 724,5 mil. EUR la 466,0 mil. EUR). Astfel, prețul producătorului a coborât de la 23,16 EUR/kg la 12,03 EUR/kg, indicând o orientare către o mătase de calitate inferioară sau semi-finisată, care nu poate acoperi cererea internă de materii prime de calitate superioară. Datele de producție provin din secțiunea dedicată.

Segmentul țesăturilor a condus prăbușirea exporturilor, în timp ce mătasea brută domină importurile, semnalând o orientare spre prelucrare internă a materiei prime

Descompunerea pe segmente (comparator produse) arată că volumul exporturilor de țesături (5007) a scăzut de la 1.154 tone la 528 tone (-54,2%), iar valoarea lor de la 184,8 mil.

EUR la 108,2 mil. EUR. Exporturile de fire (5004, 5005) s-au contractat și ele, în timp ce materiile prime (5002, 5003) au avut ponderi mici. Pe importuri, mătasea brută (5002) rămâne regele: cantitatea importată a fost relativ stabilă (1.530 tone în 2015, 1.505 tone în 2025), iar valoarea a urcat de la 81,5 mil. EUR la 95,2 mil. EUR. În schimb, importul de țesături (5007) s-a redus semnificativ (de la 2.155 tone la 1.060 tone, valoare de la 182,4 mil. EUR la 115,5 mil. EUR). Această reconfigurare sugerează că industria europeană a optat tot mai mult pentru a importa materie primă și a produce intern țesături (și alte semifabricate), însă producția internă nu a fost capabilă să susțină exporturile de textile, iar consumul intern s-a orientat tot mai mult către produse importate, de unde și creșterea dependenței.

Șocurile de preț și volatilitatea ridicată a fluxurilor accentuează incertitudinile comerciale

Pe lângă șocul de preț la importurile din China menționat anterior, datele din analiza șocurilor evidențiază și alte evenimente: exporturile către Belarus au cunoscut o explozie a prețurilor în 2023 (+74,2%), într-un context de sancțiuni, iar cele către India au înregistrat un șoc de preț de +248,7% în 2021, corelat cu o reducere drastică a volumelor. Vietnamul a suferit o scădere a prețurilor de export (-35,4%) în 2020, probabil pe fondul perturbărilor pandemice. Coeficienții de volatilitate din secțiunea volatilitate confirmă riscurile: fluxurile cu Regatul Unit (CV 0,63 la export, 0,54 la import), Rusia (0,51), Vietnam (0,48) și alte piețe sunt extrem de neregulate, adăugând un strat suplimentar de incertitudine planificării industriale.

Concluzie

Comerțul extra-UE cu mătase a traversat un deceniu de contracție semnificativă a volumelor, în special pe partea de export (-48,3%), în timp ce importurile au scăzut mai puțin (-24,6%). Prețurile unitare au crescut, ceea ce a protejat parțial valorile nominale. Pe plan geografic, Tunisia a devenit principala destinație de export, preluând locul unor piețe istorice precum Madagascar sau SUA, iar China și-a consolidat poziția de furnizor aproape unic, crescând concentrarea importurilor. La nivel intra-UE, Slovenia și România au capturat roluri de hub-uri industriale, în timp ce Franța și Germania s-au retras spectaculos. Structural, dependența netă de importuri a UE s-a triplat, ajungând la circa 25%, pe fondul unei producții interne de valoare scăzută și al unei preferințe pentru importul de materie primă brută în locul țesăturilor finite. În ansamblu, piața europeană a mătăsii a devenit mai dependentă de exterior și mai concentrată, cu o vulnerabilitate accentuată la șocuri de preț și la fluctuațiile fluxurilor comerciale.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.