

Evolución del mercado: Manufacturas diversas de metal común (CN 83) — 2015–2025

Introducción

El capítulo 83 de la Nomenclatura Combinada agrupa un amplio conjunto de manufacturas de metal común —desde candados, herrajes y tubos flexibles hasta tapones, cierres, estatuillas o artículos de soldadura— que desempeñan un papel auxiliar pero indispensable en múltiples sectores industriales y de consumo. Entre 2015 y 2025, el comercio extracomunitario de estos productos experimentó una notable expansión en valor, impulsada sobre todo por el aumento de los precios. Sin embargo, esa dinámica esconde evoluciones divergentes en volúmenes, una fuerte reorientación geográfica de los flujos y cambios relevantes en el tejido productivo comunitario.

Este informe analiza los principales movimientos a partir de los datos agregados de la UE, organizados en torno a tres ejes: el predominio del efecto precio sobre los volúmenes, la reconfiguración de los socios comerciales y la polarización de la especialización dentro de la Unión.

1. El predominio del efecto precio: un crecimiento del comercio en valor que esconde una contracción de los volúmenes exportados

El valor total de las exportaciones extracomunitarias creció un 32,0 %, mientras que el volumen exportado cayó un 10,9 %, lo que refleja un fuerte aumento del precio unitario medio del 48,2 %

Entre 2015 y 2025, las exportaciones de la UE pasaron de 7 848 millones de euros a 10 359 millones, mientras que la cantidad exportada se redujo de 1,09 millones de toneladas a 0,97 millones. El valor unitario medio saltó de 7 217 EUR/t a 10 693 EUR/t, un incremento del 48,2 %. Por tanto, la totalidad del crecimiento en valor se explica por la escalada de precios, no por un mayor dinamismo en los envíos.

Las importaciones también registraron una subida sustancial del valor (59,7 %), acompañada de un incremento del volumen (33,5 %) y un aumento más moderado de los precios de importación (19,6 %)

Las importaciones extracomunitarias avanzaron de 5 261 millones de euros a 8 404 millones. A diferencia de las exportaciones, el volumen acompañó ese crecimiento, pasando de 0,94 millones de toneladas a 1,26 millones (+33,5 %). El precio unitario de importación subió de 5 584 EUR/t a 6 680 EUR/t (+19,6 %), revelando que la demanda europea absorbió mayores cantidades incluso en un contexto de precios al alza, aunque el incremento de estos fue muy inferior al registrado en las ventas al exterior.

La mejora de la relación real de intercambio benefició a los productores europeos, ya que los precios de exportación subieron mucho más rápido que los de importación, permitiendo que el superávit comercial se mantuviera a pesar del estrechamiento del saldo

La balanza comercial siguió siendo holgadamente positiva, aunque el superávit se redujo de 2 587 millones de euros en 2015 a 1 956 millones en 2025 (-24,4 %). La diferencia entre la evolución de los precios de exportación e importación mejoró los términos de intercambio, amortiguando el impacto del mayor volumen importado y de la caída del volumen exportado.

La producción comunitaria de manufacturas de metal común registró un crecimiento en valor del 47,1 % entre 2015 y 2024, con un aumento del 19,7 % en cantidad, confirmando la presión alcista sobre los precios internos

Según los datos de producción de la UE, el valor de la producción pasó de 8 033 millones de euros en 2015 a 11 818 millones en 2024, mientras que la cantidad producida subió de 67,1 millardos de unidades a 80,3 millardos. El precio implícito de producción escaló de 0,12 EUR/unidad a 0,15 EUR/unidad, en línea con la tendencia observada en el comercio exterior.

Indicador comercial (UE extra)	2015	2025	Variación (%)
Exportaciones (mill. EUR)	7 847,9	10 359,3	+32,0
Volumen exportado (toneladas)	1 087 429	968 750	-10,9
Precio exportación (EUR/t)	7 217	10 693	+48,2
Importaciones (mill. EUR)	5 261,2	8 403,7	+59,7
Volumen importado (toneladas)	942 171	1 257 922	+33,5
Precio importación (EUR/t)	5 584	6 680	+19,6
Saldo comercial (mill. EUR)	2 586,7	1 955,7	-24,4

2. Reorientación de los flujos: del desplome ruso al auge de Turquía, India y México, bajo la sombra de China

China consolidó su posición como principal proveedor extracomunitario, con importaciones por valor de 4 698 millones EUR en 2025 (+76,2 %), representando más de la mitad de las importaciones totales y aumentando la concentración del mercado

Las importaciones desde China pasaron de 2 666 millones de euros en 2015 a 4 698 millones en 2025. Su peso en el total importado es tan dominante que el índice de concentración HHI de las importaciones subió de 2 832 a 3 340 (+17,9 %). La dependencia del suministro chino es el principal factor de vulnerabilidad exterior del sector.

Las exportaciones a Rusia sufrieron un colapso del 61,3 %, reflejando las sanciones y la reducción del comercio tras la invasión de Ucrania

Las ventas a Rusia cayeron de 552,7 millones de euros a 214,0 millones (–61,3 %). La volatilidad del volumen exportado a ese destino fue la más alta entre los grandes socios (coeficiente de variación de 0,393), un reflejo de la brusca ruptura de las relaciones comerciales.

Turquía, India y México emergen como destinos y orígenes dinámicos, diversificando lentamente la cartera comercial

Las exportaciones a Turquía aumentaron un 44,5 % (hasta 600,2 millones EUR) y a México un 66,4 % (292,2 millones). Por el lado de las importaciones, Turquía creció un 108,9 % (548,8 millones) e India un 80,3 % (264,6 millones). Estos países ganan peso, aunque a distancia de China.

Las corrientes con el Reino Unido mostraron estabilidad, manteniéndose como primer cliente extracomunitario de estos artículos

Las exportaciones al Reino Unido alcanzaron 1 618,5 millones EUR en 2025 (+14,7 % respecto a 2015), mientras que las importaciones desde ese país se redujeron un 8,2 %, hasta 520,9 millones. El Reino Unido sigue siendo el mercado de exportación más importante, con una demanda estable a lo largo del decenio.

Socio (flujo)	2015 (mill. EUR)	2025 (mill. EUR)	Variación (%)
China (importaciones)	2 666,3	4 698,1	+76,2
Reino Unido (export.)	1 410,9	1 618,5	+14,7
Estados Unidos (export.)	935,0	1 470,4	+57,3
Rusia (export.)	552,7	214,0	-61,3
Turquía (export.)	415,3	600,2	+44,5
Turquía (import.)	262,6	548,8	+108,9
México (export.)	175,6	292,2	+66,4
India (import.)	146,8	264,6	+80,3

3. Concentración industrial y polarización: los grandes ganadores y la profundización de la integración comercial europea

Alemania sigue siendo el mayor exportador e importador intracomunitario, pero su dinamismo se ha estancado, mientras que Polonia ha irrumpido con un crecimiento exportador del 141,2 %

Según los datos de los principales Estados miembros, las exportaciones alemanas apenas variaron (+1,0 %, de 2 708 millones a 2 735 millones EUR). En cambio, Polonia disparó sus ventas extracomunitarias de 309,1 millones a 745,6 millones (+141,2 %) y sus importaciones de 297,4 millones a 607,6 millones (+104,3 %), convirtiéndose en el sexto exportador y el quinto importador de la UE en este capítulo.

Austria, Francia y España también aumentaron sus exportaciones significativamente, reflejando un desplazamiento parcial de la actividad hacia el centro y el sur

Austria exportó 1 094,5 millones EUR en 2025 (+39,8 %), Francia 1 076,3 millones (+41,0 %) y España 804,4 millones (+43,3 %). Italia y Países Bajos completan el grupo de cabeza. La dinámica muestra un reparto más amplio de la capacidad exportadora, aunque Alemania conserva un cuarto del total comunitario.

La especialización revelada muestra una clara polarización: Austria, Rumanía y Polonia presentan las mayores ventajas comparativas, mientras que Malta, Chipre y Luxemburgo carecen de especialización en este sector

En 2025, el índice RSCA (ventaja comparativa simétrica revelada) coloca a Austria (0,36), Rumanía (0,30), Polonia (0,25), Italia (0,16) y Portugal (0,16) como los países más especializados. En el extremo opuesto, Malta (-0,92), Chipre (-0,88) y Luxemburgo (-0,86)

prácticamente no participan en el comercio exterior de estas manufacturas. Alemania, pese a su gran tamaño, tiene un RSCA moderado (0,10), lo que sugiere que su elevado valor exportador refleja sobre todo su escala económica más que una especialización relativa.

La propensión exportadora de la UE aumentó del 16,7 % al 30,6 %, y la intensidad comercial global pasó del 24,3 % al 43,2 %, evidenciando una integración creciente y una posición exportadora neta reforzada

La propensión exportadora (exportaciones/valor de producción) subió de 16,7 % en 2015 a 30,6 % en 2024, mientras que la dependencia neta de importaciones se mantuvo negativa (es decir, la UE es exportadora neta) y se profundizó de -7,1 % a -9,1 %. Estos indicadores señalan una inserción cada vez más estrecha en las cadenas mundiales de valor, con un saldo exterior que, aunque menguante en términos absolutos, sigue siendo favorable en términos relativos.

Estado miembro (2025)	Exportaciones (mill. EUR)	Importaciones (mill. EUR)	RSCA
Alemania	2 735,1	1 698,7	0,10
Italia	1 393,9	694,7	0,16
Austria	1 094,5	—	0,36
Francia	1 076,3	1 188,1	-0,13
España	804,4	812,4	-0,03
Polonia	745,6	607,6	0,25
Países Bajos	410,2	793,5	-0,39
Rumanía	—	—	0,30
Malta	—	—	-0,92

Conclusión

El comercio extracomunitario de manufacturas diversas de metal común se caracterizó en la última década por un crecimiento en valor muy apoyado en la escalada de precios, mientras que los volúmenes exportados se contrajeron y los importados aumentaron de forma notable. China afianza su dominio como suministrador, acentuando la concentración de las importaciones, al tiempo que las exportaciones se reorientan: el mercado ruso se desvanece y ganan protagonismo Estados Unidos, Turquía y México. Dentro de la UE, la producción y el comercio se polarizan: Alemania mantiene su liderazgo, pero Polonia, Austria y otros Estados del centro y sur amplían su especialización y su presencia exterior. La creciente propensión exportadora y la negativa dependencia neta de importaciones confirman que el sector sigue siendo una fortaleza industrial europea, aunque la

elevada concentración en un único proveedor asiático introduce un factor de riesgo que el tejido productivo no ha logrado todavía diversificar de forma sustancial.

Generado el 2026-07-24 a partir de datos de tradedashboard.eu

Informe generado por una máquina: acelera el análisis humano, aun a riesgo de inducirlo a veces a error. Nunca puede reemplazarlo por completo.

Si necesita asesoramiento sobre la política comercial europea, o representación de sus intereses en Bruselas, no dude en contactarme en support@tradedashboard.eu. Encontrará mi CV en esta dirección.