

Rozwój rynku: Korek i artykuły z korka (CN 45) — 2015–2025

Introduction

Handel zagraniczny Unii Europejskiej produktami z korka (dział CN 45) w latach 2015–2025 charakteryzuje się stabilną nadwyżką handlową, przy czym wartość eksportu rosła szybciej niż importu, a wolumen obu strumieni wyraźnie spadał. Główną rolę odgrywają przetworzone artykuły korkowe, zwłaszcza z korka aglomerowanego i naturalnego, których ceny jednostkowe znacząco wzrosły. Struktura handlu podlegała również wstrząsom geopolitycznym i zmianom w kierunkach dostaw, co przełożyło się na spadek koncentracji rynku zarówno po stronie eksportu, jak i importu.

1. Geografia europejskiego handlu korkiem: dominacja Portugalii i przesunięcia w sieci partnerów

Eksport UE pozostaje silnie skoncentrowany w Portugalii i Hiszpanii, ale widoczne jest rozproszenie na nowe rynki zbytu

Z danych dotyczących głównych eksporterów unijnych (Top reporters – Exports) wynika, że Portugalia odpowiadała w 2025 r. za blisko 430 mln EUR eksportu (wzrost o 4,1% względem 2015 r.), a Hiszpania za 64,8 mln EUR (wzrost o 45,6%). Udział Francji podwoił się, osiągając 36,6 mln EUR, natomiast Bułgaria odnotowała spektakularny wzrost z 0,26 mln EUR do 3,0 mln EUR (zmiana o 1070,5%). W przeciwnym kierunku zmieniały się pozycje Włoch i Niemiec – ich eksport skurczył się odpowiednio o 11,2% i 13,6%.

Po stronie partnerów handlowych (Top partners – Exports) Stany Zjednoczone pozostały największym odbiorcą, lecz wartość sprzedaży spadła nieznacznie z 210,0 mln EUR do 203,9 mln EUR (–2,9%). Znacznie wzrósł eksport do Wielkiej Brytanii (z 35,6 mln EUR do 54,4 mln EUR, +52,9%), podczas gdy eksport do Rosji praktycznie zanikł (spadek o 99,6%, z 33,6 mln EUR do zaledwie 0,15 mln EUR). Eksport do Chin zmniejszył się o 21,0%, a do Szwajcarii o 11,0%. Wskaźnik koncentracji HHI dla eksportu spadł z 1868 do 1569 (–16,0%) (Koncentracja – HHI), co obrazuje postępującą dywersyfikację rynków docelowych.

Import surowca i półproduktów zdominowany jest przez Afrykę Północną i Chiny, przy rosnącej roli nowych dostawców

W imporcie (Top partners – Imports) największym dostawcą w 2025 r. pozostało Maroko (10,4 mln EUR), choć jego wartość spadła o 42,2%. Drugie miejsce zajęły Chiny z 16,8 mln EUR (+74,6%), a trzecie Tunezja z 7,2 mln EUR (+47,6%). Wyraźnie wzrosły również dostawy z Algierii (o 133,2% do 5,5 mln EUR) oraz z Wielkiej Brytanii (o 71,7% do 3,8 mln EUR). Jednocześnie nastąpił silny spadek importu ze Szwajcarii (–51,9%), ze Stanów Zjednoczonych (–50,7%) oraz – w wartościach bezwzględnych – z Maroka. W efekcie wskaźnik HHI dla importu obniżył się z 1803 do 1642 (–8,9%), co wskazuje na nieco większe rozproszenie źródeł zaopatrzenia.

Specjalizacja eksportowa państw UE potwierdza wyjątkową pozycję Portugalii

W 2025 r. Portugalia osiągnęła wskaźnik ujawnionej symetrycznej przewagi komparatywnej (RSCA) na poziomie 0,9548 przy udziale w światowym eksporcie korka wynoszącym 59,8% (Specjalizacja – RSCA). Hiszpania (RSCA 0,6397) jest drugim wyraźnie wyspecjalizowanym eksporterem. Pozostałe kraje – z Danią (RSCA –0,0834) na czele – nie wykazują specjalizacji w tym dziale. Taka struktura odzwierciedla historyczną koncentrację upraw dębu korkowego i przetwórstwa na Półwyspie Iberyjskim.

2. Długookresowa zmiana wzorca ilościowo-cenowego: spadające wolumeny i rosnące ceny jednostkowe

Całkowita wartość handlu maskuje silny spadek masy towarowej

Mimo że wartość unijnego eksportu korka wzrosła z 522,1 mln EUR w 2015 r. do 574,4 mln EUR w 2025 r. (+10,0%), jego wolumen skurczył się z 76,7 tys. ton do 53,6 tys. ton (–30,1%) (Przegląd handlu). W tym samym czasie średnia cena eksportowa wzrosła z 6 810 EUR/t do 10 721 EUR/t (+57,4%). Podobny trend obserwuje się po stronie importu: wartość spadła nieznacznie z 61,8 mln EUR do 58,0 mln EUR (–6,2%), lecz wolumen zmniejszył się z 21,1 tys. ton do 15,0 tys. ton (–28,8%), a cena wzrosła z 2 931 EUR/t do 3 861 EUR/t (+31,8%). Saldo handlowe pozostało dodatnie i powiększyło się z 460,3 mln EUR do 516,4 mln EUR (+12,2%), co podkreśla korzyść cenową unijnych eksporterów.

Ceny eksportowe rosły szybciej niż importowe – różnica szczególnie widoczna w wyrobach gotowych

Wyraźny rozdźwięk tempa wzrostu cen eksportu i importu odzwierciedla strukturę asortymentową handlu. Eksport zdominowany jest przez przetworzone artykuły z korka naturalnego (kod 4503) oraz korek aglomerowany (4504), których ceny są wielokrotnie wyższe

od surowca. Dla importu kluczowe znaczenie ma korek surowy i wstępnie obrobiony (4501) oraz tańszy korek aglomerowany. Przeciętna cena eksportowanych artykułów z korka naturalnego (4503) wyniosła w 2025 r. 32 517 EUR/t, podczas gdy importowane surowce (4501) kosztowały jedynie 1 794 EUR/t (Podział na segmenty produktowe).

Spadek wolumenu objął większość segmentów – głównie korek aglomerowany i artykuły naturalne

Analiza podziału na kody czterocyfrowe pokazuje, że największy spadek masy eksportu dotyczył korka aglomerowanego (4504) – z 56,0 tys. ton do 37,0 tys. ton (–34%), mimo wzrostu jego wartości o 44% (z 239,4 mln EUR do 345,5 mln EUR) dzięki podwojeniu ceny jednostkowej z 4 273 EUR/t do 9 336 EUR/t. Eksport artykułów z korka naturalnego (4503) skurczył się ilościowo o 42% (z 10,4 tys. ton do 6,0 tys. ton), a jego wartość spadła z 262,5 mln EUR do 196,4 mln EUR, co sugeruje ograniczenie popytu na najdroższe produkty lub ich zastępowanie tańszym aglomeratem. W imporcie największą redukcję wolumenu zanotowano dla surowca (4501: z 11,3 tys. ton do 7,3 tys. ton, –36%) oraz korka aglomerowanego (4504: z 7,4 tys. ton do 5,3 tys. ton, –28%), podczas gdy ich wartości nieznacznie wzrosły, a w przypadku 4504 – o 27% (z 20,3 mln EUR do 25,9 mln EUR) w wyniku wzrostu cen.

3. Wstrząsy zewnętrzne i wahania koniunkturalne: od sankcji na Rosję po fluktuacje cen na rynkach rozwiniętych

Sankcje wobec Rosji praktycznie wyeliminowały tradycyjny rynek zbytu

Najsilniejszym zarejestrowanym szokiem podażowym w eksporcie było załamanie sprzedaży do Rosji po 2022 r. (Szoki podażowe). Średni roczny wolumen w okresie bazowym 2015–2022 wynosił 8 131 ton, by w latach 2023–2025 osiągnąć średnio 72,3 tony (spadek o 99,1%). Jednocześnie średnia cena eksportowa wzrosła z 4 046 EUR/t do 6 195 EUR/t, co wskazuje na przesunięcie resztkowego handlu w kierunku wyżej wycenianych nisz. Udział Rosji w całkowitej wartości unijnego eksportu korka spadł z 4,7% do bliskiego zera.

Krótkoterminowe szoki cenowe uderzyły w eksport do Australii, Chile i Wielkiej Brytanii

Oprócz trwałego wstrząsu rosyjskiego dane ujawniają kilka epizodów nagłych korekt cen. W eksporcie do Australii w 2021 r. wystąpił spadek ceny jednostkowej o 19,5% względem dwuletniej średniej 2019–2020, przy jednoczesnym ograniczeniu wolumenu. Następnie cena powoli wracała do poprzedniego poziomu. W Chile lekki spadek ceny (–6,1%) odno-

towano w 2020 r., a w Wielkiej Brytanii w 2023 r. zaobserwowano skokowy wzrost ceny o 22,8% przy nieznacznym spadku ilości (Szoki cenowe). Te epizody podkreślają wrażliwość wycen w segmencie dóbr o ograniczonej elastyczności podaży.

Zmienność dostaw importowych: najwyższa dla Szwajcarii, Rosji i Ukrainy

Wśród dostawców do UE największą zmienność wolumenu importu (mierzona współczynnikiem zmienności CV) wykazywały Szwajcaria (CV 1,43), Rosja (1,87) oraz Ukraina (1,23), co obrazuje niestabilność tych kanałów zaopatrzenia (Zmienność importu). Import z Maroka i Chin, choć wartościowo dominujący, charakteryzował się znacznie niższą zmiennością (CV odpowiednio 0,30 i 0,18), co czyni te kierunki relatywnie przewidywalnymi fundamentami łańcucha dostaw.

Przesunięcia strukturalne: wzrost roli Chin w imporcie i spadek udziału Szwajcarii oraz USA

W ciągu dekady import z Chin wzrósł o 74,6% i osiągnął 16,8 mln EUR, podczas gdy dostawy ze Szwajcarii skurczyły się o 51,9%, a z USA o 50,7%. Import z Wielkiej Brytanii wzrósł o 71,7% po brexicie, co może wskazywać na reorientację łańcuchów dostaw i częściowe wypełnienie luki po utraconych wolumenach z innych kierunków. Dodatkowo ceny chińskiego importu podlegały przejściowemu szokowi w 2023 r. – spadek ceny o 26,4% przy wzroście wolumenu o 38,9% – po czym powróciły do trendu wzrostowego.

Conclusion

W latach 2015–2025 unijny handel korkiem przeszedł głęboką transformację: przy stabilnym, a nawet rosnącym saldzie dodatnim, nastąpił wyraźny spadek fizycznych wolumenów zarówno eksportu, jak i importu, któremu towarzyszył silny wzrost cen jednostkowych. Europa umocniła swoją pozycję przetwórcy surowca, koncentrując eksport wysokomarżowych artykułów z korka naturalnego i aglomerowanego, przy jednoczesnym sprowadzaniu coraz droższego surowca z Afryki Północnej i Azji. Jednocześnie sieć partnerów handlowych stała się bardziej zróżnicowana – spadek koncentracji na głównych rynkach (USA, Chiny, Rosja) i dywersyfikacja dostawców importu zwiększyły odporność sektora, choć nie uchroniły go przed głębokimi wstrząsami geopolitycznymi (sankcje na Rosję) i epizodycznymi fluktuacjami cen. Dominująca rola Portugalii i Hiszpanii jako eksporterów oraz rosnące znaczenie Francji i Bułgarii wskazują na utrzymującą się specjalizację, ale i stopniową redystrybucję aktywności w ramach jednolitego rynku.

Wygenerowano 2026-07-24 na podstawie danych z tradedashboard.eu

Raport wygenerowany maszynowo: przyspiesza analizę człowieka, choć czasami może ją wprowadzić w błąd. Nigdy nie może jej w pełni zastąpić.

Jeśli potrzebujesz porady dotyczącej europejskiej polityki handlowej lub reprezentacji Twoich interesów w Brukseli, nie wahaj się skontaktować ze mną pod adresem support@tradedashboard.eu. Znajdziesz moje CV pod tym adresem.