

Evoluția pieței: Fibre sintetice discontinue (CN 55) — 2015–2025

Introducere

Codul vamal 55 acoperă o gamă largă de fibre sintetice și artificiale discontinue, fire și țesături din aceste materiale. Capitolul include materii prime (cabluri, fibre neprelucrate, deșeuri), semifabricate (fire) și produse finite (țesături), fiind esențial pentru industriile textilă, auto și a materialelor nețesute. Raportul analizează comerțul extra-UE al Uniunii Europene în perioada 2015–2025, evidențiind transformările structurale, geografice și de vulnerabilitate.

1. De la surplus la deficit: reorientarea balanței comerciale și tranziția pe lanțul valoric

Evoluția agregată confirmă trecerea la statutul de importator net

Evoluția comerțului total arată o deteriorare clară a poziției comerciale a UE. În timp ce exporturile s-au contractat ușor ca valoare, importurile au crescut, iar soldul a devenit negativ.

Indicator	2015	2025	Variație (%)
Exporturi (milioane EUR)	3 037,6	2 868,4	–5,6
Importuri (milioane EUR)	2 927,9	3 117,5	+6,5
Balanță comercială (mil. EUR)	+109,7	–249,1	–
Exporturi (mii tone)	836,7	588,9	–29,6
Importuri (mii tone)	1 150,9	1 347,3	+17,1
Preț mediu export (EUR/t)	3 630	4 871	+34,2
Preț mediu import (EUR/t)	2 543	2 314	–9,0

Sursa datelor: dashboard-ul menționat.

Exporturile scad în volum, dar se orientează către produse cu valoare adăugată mai mare

Volumul exporturilor s-a redus cu 29,6 %, însă prețul unitar a urcat cu 34,2 %, semnalând o deplasare a exporturilor UE către articole mai sofisticate. Astfel, deși se exportă mai puțin, fiecare tonă valorează mai mult.

Importurile masive de fibre brute alimentează producția internă, la prețuri în scădere

Pe partea de import, cantitatea a crescut cu 17,1 %, iar prețul mediu a scăzut cu 9,0 %. Aceasta reflectă aprovizionarea cu materiale de bază (îndeosebi fibre sintetice neprelucrate – cod 5503) la costuri mai mici, ceea ce favorizează industria prelucrătoare autohtonă.

Impactul direct: creșterea puternică a dependenței nete de import

Rata de dependență netă de import a trecut de la –1,3 % în 2015 (UE exportator net) la +15,8 % în 2025, indicând o dependență structurală de sursele externe pentru acest capitol.

2. Restructurarea geografică a parteneriatelor: noi centre de greutate și declinuri istorice

Pe piețele de export, Regatul Unit și partenerii asiatici tradiționali pierd teren în favoarea Indiei, Marocului și Tunisiei

Principalii parteneri de export s-au modificat semnificativ:

Partener (export)	2015 (mil. EUR)	2025 (mil. EUR)	Variație (%)
Turcia	414,5	352,9	–14,9
China	294,3	248,5	–15,5
Statele Unite	292,9	282,9	–3,4
Regatul Unit	285,8	122,8	–57,0
India	87,3	152,3	+74,4
Maroc	238,7	320,1	+34,1
Pakistan	43,1	21,9	–49,2

Regatul Unit a suferit cea mai abruptă contracție (–57,0 %), efect direct al Brexit-ului. În schimb, India și Marocul au devenit piețe de destinație mult mai importante.

Pe partea de import, China și Turcia își consolidează poziția de furnizori dominanți, în timp ce alți jucători asiatici scad

Principalii parteneri de import evidențiază o concentrare tot mai mare:

Partener (import)	2015 (mil. EUR)	2025 (mil. EUR)	Variație (%)
China	651,1	797,8	+22,5
Coreea de Sud	268,9	223,9	-16,7
Turcia	457,1	624,8	+36,7
India	205,2	173,8	-15,3
Indonezia	217,0	111,6	-48,6
Taiwan	114,8	48,5	-57,8
Thailanda	69,8	99,7	+42,9

China rămâne cel mai mare furnizor, iar Turcia a crescut puternic. În schimb, Coreea de Sud, Indonezia și Taiwan au pierdut cote importante, semn al reorientării lanțurilor de aprovizionare.

În interiorul UE, Germania pierde poziția dominantă, în timp ce Spania, Polonia și Austria câștigă teren

Principalii raportori (state membre) la importuri și exporturi relevă mutații semnificative:

Importuri ale statelor membre (milioane EUR)

Stat membru	2015	2025	Variație (%)
Italia	529,2	524,8	-0,8
Germania	516,6	365,0	-29,3
Spania	323,6	509,5	+57,5
Țările de Jos	226,8	347,5	+53,2
Polonia	199,3	378,7	+90,0
Belgia	310,9	202,0	-35,0
Franța	140,2	135,9	-3,1

Exporturi ale statelor membre (milioane EUR)

Stat membru	2015	2025	Variație (%)
Germania	966,2	637,2	-34,0
Austria	589,1	649,3	+10,2
Italia	348,9	329,8	-5,5
Spania	268,1	379,6	+41,6
Belgia	187,1	279,0	+49,1
Franța	237,3	203,5	-14,2
Portugalia	112,5	68,9	-38,8

Germania a înregistrat scăderi ample atât la import (-29,3 %) cât și la export (-34,0 %). Creșteri notabile se observă în Spania, Polonia, Austria și Belgia, ceea ce sugerează o dispersie a activităților de prelucrare și comerț către alte state membre.

3. Vulnerabilități și șocuri: concentrare, volatilitate și presiuni asupra prețurilor

Concentrația importurilor crește continuu, în timp ce exporturile rămân diversificate

Indicele HHI al concentrării arată o dinamică divergentă: pentru importuri, HHI-valoare a urcat de la 1 151 la 1 388 (+20,7 %), confirmând concentrarea pe un număr mai mic de furnizori. Pentru exporturi, HHI-valoare a rămas aproape constant (de la 626 la 620, -0,9 %), semn că destinațiile rămân relativ echilibrate.

Volatilitatea pe parteneri și produse dezvăluie sensibilități accentuate

Analiza volatilității pe cantități indică parteneri cu coeficienți de variație ridicați, ceea ce reflectă riscuri de aprovizionare:

Flux	Partener	Coeficient de variație (CV)
Import	Vietnam	0,574
Import	Regatul Unit	0,471
Import	Statele Unite	0,339
Import	Taiwan	0,327
Import	Turcia	0,290
Export	Iran	0,830
Export	Mexic	0,321
Export	Regatul Unit	0,296

Șocurile de preț din 2020–2022 au lovit puternic prețurile de import și export

Sistemele de detecție a șocurilor identifică evenimente majore:

- **Importuri din Turcia (2020):** prețul a scăzut cu 34,1 % față de linia de bază 2018-2019, în timp ce volumul a sărit la 135 mii tone. Aceasta reflectă probabil o re poziționare a ofertei turcești după deprecierea lirei și ajustarea lanțurilor textile.
- **Exporturi către China (2022):** prețul a explodat cu 45,3 %, pe fondul unei reduceri a cantităților; valoarea exporturilor a fost influențată puternic de creșterea prețurilor globale la materiale și logistică.
- **Exporturi către Statele Unite (2022):** prețul a crescut cu 49,7 %, ceea ce sugerează o cerere puternică pentru fibre și țesături de calitate superioară, combinată cu limitări de capacitate.
- **Exporturi către Iran:** un șoc de ofertă în 2025, volumul prăbușindu-se cu 98,2 % față de perioada 2015-2021 din cauza sancțiunilor și restricțiilor de plăți.

Indicatorii de autonomie confirmă o expunere structurală mai mare

Rata intensității comerciale a urcat de la 32,9 % la 56,1 %, iar propensiunea la export de la 20,2 % la 33,3 %. Coroborate cu creșterea dependenței nete de import menționată anterior, aceste cifre arată că, deși producția internă a crescut ca volum (+35,6 % între 2015 și 2024, conform datelor de producție), valoarea producției a scăzut (–14,8 %), iar industria se bazează tot mai mult pe importuri pentru materiile prime.

Concluzii

În deceniul 2015–2025, comerțul UE cu fibre sintetice și artificiale discontinue s-a transformat radical. Uniunea a trecut de la poziția de exportator net la cea de importator net, cu un deficit de 249 milioane EUR în 2025. Exporturile, deși mai mici cantitativ, s-au orientat către produse cu valoare unitară superioară, în special cabluri din filamente artificiale și țesături. Importurile masive de fibre brute, în principal din China și Turcia, la prețuri în scădere, au susținut această reprofilare.

Geografic, destinațiile de export s-au diversificat moderat, cu o creștere notabilă a livrărilor către India și Maroc și o prăbușire a parteneriatului cu Regatul Unit. Pe partea de import, aprovizionarea s-a concentrat pe mai puțini furnizori, sporind riscul sistemic.

Șocurile de preț din perioada pandemică și post-pandemică, cumulate cu o volatilitate crescută pe anumite rute, au relevat vulnerabilități ale lanțurilor de aprovizionare.

Indicatorii de autonomie comercială confirmă o dependență netă de import în creștere și o intensitate comercială tot mai mare. Aceste tendințe impun o atenție sporită asupra securității aprovizionării și asupra capacității industriei europene de a menține avantajul competitiv pe segmentele cu valoare adăugată ridicată.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.