

Evoluția pieței: Echipamente optice și medicale (CN 90) — 2015–2025

Introducere

Capitolul 90 din Nomenclatura Combinată (NC) reunește instrumente și aparate optice, fotografice, cinematografice, de măsură, control, precizie, precum și echipamente medico-chirurgicale și părțile acestora. Această gamă cuprinde de la fibre optice și lentile până la electrocardiografe, tomografe, proteze și instrumente de navigație. În perioada 2015–2025, comerțul extra-UE cu aceste produse a cunoscut o expansiune valorică puternică, alimentată în principal de majorarea prețurilor și de cererea globală susținută. Datele analizate provin din Evoluția comerțului UE cu echipamente optice și medicale.

Creșterea valorii comerțului și consolidarea excedentului

Exporturile și importurile au avansat puternic, însă avansul exporturilor a consolidat excedentul comercial

În intervalul analizat, valoarea exporturilor extra-UE a crescut cu 55,8 %, de la 84,6 miliarde EUR (2015) la 131,8 miliarde EUR (2025). Importurile au urmat o traiectorie similară, majorându-se cu 52,7 %, de la 59,6 miliarde EUR la 91,0 miliarde EUR. Drept urmare, excedentul comercial al UE s-a lărgit de la 25,0 miliarde EUR la 40,8 miliarde EUR (+63,2 %).

Indicator (mld. EUR)	2015	2025	Variație (%)
Exporturi	84,6	131,8	+55,8
Importuri	59,6	91,0	+52,7
Sold	25,0	40,8	+63,2

Statele Unite și China domină parteneriatele comerciale, iar Rusia și Coreea de Sud se retrag

Principalii parteneri comerciali evidențiază SUA drept principalul client și furnizor. Exporturile către SUA au ajuns la 35,2 miliarde EUR (+59,4 %), iar importurile la 28,1 miliarde EUR (+42,4 %). China a înregistrat cel mai rapid avans la importuri (+106,7 %), depășind 16,1 miliarde EUR. Exporturile către China au crescut și ele cu 60,2 %. În schimb, exportu-

rile către Rusia s-au diminuat cu 13,2 %, iar importurile din Coreea de Sud au scăzut cu 20,6 %, reflectând reorganizarea lanțurilor de aprovizionare.

Partener	Exporturi 2015 (mld. EUR)	Exporturi 2025 (mld. EUR)	Importuri 2015 (mld. EUR)	Importuri 2025 (mld. EUR)
SUA	22,1	35,2	19,7	28,1
China	9,4	15,0	7,8	16,1
Regatul Unit	9,4	13,2	6,3	6,1
Elveția	4,0	6,4	6,1	8,6
Japonia	4,3	5,1	4,6	5,5
Turcia	2,3	3,9	-	-
Mexic	-	-	2,2	4,2

Prețurile, nu volumele, au fost principalul motor al creșterii valorice

Cantitățile exportate au crescut marginal (+2,0 %), în timp ce importurile cantitative au avansat cu 13,5 %. Prețurile medii de export au urcat cu 52,7 %, de la 118,1 EUR/kg la 180,4 EUR/kg, iar prețurile de import cu 34,6 %. Astfel, expansiunea valorică a fost generată în principal de efecte de preț, ceea ce sugerează o mișcare către produse cu valoare adăugată mai ridicată și presiuni inflaționiste globale.

Specializare, concentrare și transformarea producției interne

Irlanda, Țările de Jos și Germania concentrează avantajul comparativ

Analiza specializării statelor membre arată că, în 2025, cele mai mari avantaje comparative relevate (RCA) le dețin Irlanda (2,65), Țările de Jos (1,51), Germania (1,36), Malta (1,28) și România (1,03). La polul opus, Slovacia, Croația, Luxemburg și Spania prezintă o specializare redusă.

Stat membru	RCA	Pondere în exporturile UE (%)	Pondere în total exporturi UE (%)
Irlanda	2,65	5,5	2,1
Țările de Jos	1,51	21,9	14,5
Germania	1,36	28,8	21,2
Malta	1,28	0,1	0,0
România	1,03	1,7	1,7

Valoarea producției interne a explodat, depășind 92 miliarde EUR

Volumul și valoarea producției arată o creștere spectaculoasă a valorii producției UE: de la 39,8 miliarde EUR în 2015 la 92,1 miliarde EUR în 2024 (+131,5 %). Cantitatea produsă a variat modest (+3,9 %), ceea ce confirmă că prețurile unitare ale producătorilor au crescut puternic. Semnalăm totuși că datele recente sunt marcate de calitate scăzută, necesitând prudență în interpretare.

Concentrarea pieței rămâne moderată, ușor mai ridicată la importuri

Indicele Herfindahl-Hirschman (HHI) pentru concentrația pieței indică o ușoară scădere a concentrării valorice a importurilor, de la 1597 (2015) la 1509 (2025), iar la exporturi HHI a rămas stabil în jurul valorii de 1055. În schimb, concentrarea importurilor în volum a crescut semnificativ (+49,5 %), sugerând că un număr restrâns de furnizori livrează cantități tot mai mari.

Volatilitate, șocuri de preț și autonomie strategică

Piețele au fost marcate de volatilitate ridicată și șocuri de preț semnificative

Volatilitatea fluxurilor comerciale relevă instabilitate cantitativă pronunțată în relația cu Regatul Unit (CV importuri 0,36), Coreea de Sud (0,33) și India (0,28). La exporturi, Emiratele Arabe Unite au înregistrat o volatilitate extremă (0,62), urmate de Rusia (0,28). Principalele șocuri de preț au fost:

- **Regatul Unit, importuri, 2021:** prețul a sărit cu 59,0 % față de nivelul anterior, pe fondul prăbușirii cantităților (de la 112 mii tone la 59 mii tone).
- **Emiratele Arabe Unite, exporturi, 2022:** prețul s-a multiplicat de 3,7 ori, în timp ce cantitatea a scăzut la o treime.
- **SUA, exporturi, 2022:** creștere de preț de 18,2 %, coroborată cu o expansiune a cantităților.

Dependența netă de importuri s-a redus, semnalând o autonomie sporită

Indicatorul dependenței nete de importuri (net import reliance) a coborât de la –19,6 % (2015) la –36,5 % (2024). O valoare tot mai negativă indică faptul că UE este un exportator net tot mai puternic, reducându-și dependența de importuri. În același timp, propensiu-

nea la export a crescut de la 57,8 % la 79,1 %, semnificând o orientare tot mai mare a producției interne spre piețele externe.

Segmentele medicale domină comerțul și înregistrează cele mai mari aprecieri de preț

Structura pe segmente de produs arată că instrumentele și aparatele medicale (NC 9018) reprezintă cel mai valoros segment atât la export (35,6 mld. EUR în 2025), cât și la import (28,3 mld. EUR). Alte segmente importante includ aparatura de măsură și control (9031), instrumentele de reglare automată (9032) și echipamentele ortopedice și de proteză (9021). Prețurile de import pentru 9018 au ajuns la 81,3 EUR/kg, față de 60,4 EUR/kg în 2015, iar la export prețul a crescut de la 94,7 EUR/kg la 129,2 EUR/kg. Această dinamică reflectă inovația tehnologică, dar și costurile mai ridicate ale inputurilor.

Concluzie

În deceniul analizat, UE și-a consolidat poziția de exportator net de echipamente optice și medicale, dublându-și excedentul comercial. Creșterea valorică a fost antrenată de prețuri, în timp ce volumele au avut contribuții modeste. Structura comerțului rămâne concentrată în statele membre cu tradiție industrială (Germania, Țările de Jos, Irlanda), iar producția internă a cunoscut o apreciere valorică fără precedent. Volatilitatea și șocurile de preț (post-Brexit, pandemie, tensiuni geopolitice) au afectat unele rute comerciale, dar dependența netă de importuri s-a redus, iar orientarea exportatoare a crescut. Monitorizarea prețurilor și a evoluției partenerilor precum China și SUA rămâne esențială pentru securitatea aprovizionării și competitivitatea viitoare a sectorului.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.