

Evoluția pieței: Echipamente electrice (CN 85) — 2015–2025

Introducere

Capitolul 85 al Nomenclaturii Combinate acoperă o gamă largă de echipamente electrice și electronice — de la motoare, transformatoare și acumulatori la dispozitive semiconductoare, fire și cabluri, precum și aparate de înregistrare sau reproducere a sunetului și imaginii. În perioada 2015–2025, comerțul Uniunii Europene cu țările terțe pentru aceste produse a cunoscut transformări majore: creșterea puternică a importurilor, adâncirea deficitului comercial și o reconfigurare a parteneriatelor strategice. Prezentul raport analizează dinamica schimburilor comerciale, structura pieței și șocurile care au marcat acest segment.

1. De la excedentul ascuns la deficit structural: cum a schimbat capitolul 85 profilul comercial al UE

Importurile au crescut exploziv, impulsionate de tranziția digitală și energetică

În 2015, UE importa echipamente electrice în valoare de 200,0 miliarde EUR, iar în 2025 această valoare a ajuns la 349,2 miliarde EUR, marcând o creștere de **74,6 %**. Evoluția generală a comerțului. Volumul importurilor a înregistrat o expansiune și mai accentuată (+93,3 %), ceea ce indică o cerere masivă pentru componente și echipamente. Prețul mediu de import a scăzut cu 9,7 %, reflectând probabil o presiune concurențială puternică și o compoziție orientată spre produse de volum mare.

Exporturile au avansat moderat, susținute de prețuri, nu de cantități

Valoarea exporturilor extra-UE a urcat de la 165,6 miliarde EUR la 234,6 miliarde EUR (+41,6 %), însă volumul exportat a scăzut cu 10,1 %. Prețul mediu al exporturilor a crescut semnificativ, cu 57,5 %, ceea ce sugerează o orientare a producătorilor europeni către produse cu valoare adăugată mai mare.

Deficitul comercial s-a triplat, ajungând la peste 114 miliarde EUR

Dacă în 2015 deficitul comercial al capitolului 85 era de 34,3 miliarde EUR, în 2025 a atins 114,6 miliarde EUR, adâncindu-se cu 234 %. Vârful deficitului a fost înregistrat în 2022, când a depășit 152,4 miliarde EUR. Această deteriorare confirmă dependența structurală a UE de importurile de echipamente electrice, în pofida creșterii exporturilor.

Structura importurilor evidențiază câteva segmente dominante

Cele mai mari șapte coduri tarifare la import (2025) sunt prezentate mai jos, oferind o imagine asupra centrelor de greutate ale cererii externe Compararea segmentelor de produs:

Cod NC	Descriere	Valoare import 2025 (mld. EUR)
8507	Acumulatori electrice	31,8
8544	Fire, cabluri și alte conductoare izolate	23,7
8504	Transformatoare și convertizoare statice	21,2
8541	Dispozitive semiconductoare	14,7
8501	Motoare și generatoare electrice	9,5
8516	Aparate electrotermice de uz casnic	9,4
8503	Părți pentru motoare și generatoare	4,0

Se observă ponderea ridicată a acumulatorilor, reflectând cererea pentru mobilitate electrică și stocare de energie, și importanța semiconductoarelor și a transformatoarelor pentru industriile digitale și electrice.

2. Reconfigurarea hărții partenerilor comerciali: ascensiunea Asiei și mutațiile geopolitice

China rămâne furnizorul dominant, dar Vietnam și India câștigă rapid teren

Datele privind principalii parteneri de import arată o concentrare accentuată pe Asia Principali parteneri comerciali. China a fost și în 2025 cel mai mare furnizor, cu importuri de 165,5 miliarde EUR, față de 86,2 miliarde EUR în 2015 (+91,9 %). Vietnamul a urcat spectaculos, de la 9,1 la 23,9 miliarde EUR (+162,5 %), iar India a înregistrat o creștere excepțională de la 1,4 la 10,1 miliarde EUR (+598,5 %). Coreea de Sud a avut un avans mai moderat (+34 %).

Partener	Importuri 2015 (mld. EUR)	Importuri 2025 (mld. EUR)	Variație (%)
China	86,2	165,5	+91,9
Vietnam	9,1	23,9	+162,5
SUA	14,7	18,1	+23,2
Coreea de Sud	8,1	10,9	+34,0
India	1,4	10,1	+598,5
Turcia	3,2	6,5	+104,8
Regatul Unit	15,4	8,4	-45,3

Statele Unite devin principala piață de export, în timp ce Rusia aproape dispare ca destinație

Pe partea de export, Statele Unite au preluat poziția de lider, cu o creștere de 88,9 % a valorii exporturilor, ajungând la 40,9 miliarde EUR în 2025. China, Turcia și Elveția au înregistrat, de asemenea, creșteri importante. În schimb, exporturile către Rusia s-au prăbușit cu 94,9 % (de la 6,7 miliarde EUR în 2015 la doar 0,3 miliarde EUR în 2025), ca efect direct al sancțiunilor impuse după 2022.

Partener	Exporturi 2015 (mld. EUR)	Exporturi 2025 (mld. EUR)	Variație (%)
SUA	21,7	40,9	+88,9
Regatul Unit	30,0	27,2	-9,4
China	16,9	29,0	+71,4
Elveția	8,4	11,7	+39,2
Turcia	6,6	9,8	+47,4
Norvegia	4,2	6,5	+53,3
Rusia	6,7	0,3	-94,9

Regatul Unit își pierde din relevanță atât ca furnizor, cât și ca piață de desfacere

Importurile din Regatul Unit au scăzut cu 45,3 %, de la 15,4 la 8,4 miliarde EUR, iar exporturile către această destinație au înregistrat o scădere de 9,4 %, deși Regatul Unit rămâne a doua piață de export ca mărime. Brexit-ul a reconfigurat lanțurile de aprovizionare, iar ponderea Regatului Unit în comerțul UE a scăzut semnificativ.

3. Specializarea statelor membre, concentrarea importurilor și șocurile de preț

Europa Centrală și de Est se specializează în producția de echipamente electrice

Indicatorul de specializare (RSCA) calculat pentru 2025 plasează pe primele locuri Malta, Ungaria, România, Cehia și Slovacia, state care au dezvoltat capacități industriale puternice în acest sector. Cei mai specializați exportatori. La polul opus, Cipru, Belgia, Irlanda, Spania și Grecia sunt cel mai puțin specializate.

Stat membru	RSCA 2025	RCA 2025
Malta	0,49	2,93
Ungaria	0,42	2,44
România	0,31	1,88
Cehia	0,28	1,78
Slovacia	0,22	1,57

Importurile sunt mult mai concentrate decât exporturile

Indicele Herfindahl-Hirschman (HHI) al importurilor pe parte de valoare a crescut de la 2 101 la 2 442 (+16,2 %), indicând o concentrare mai mare a furnizorilor. Concentrarea comerțului. Exporturile UE rămân diversificate, cu un HHI aproape neschimbat (în jur de 733). Concentrarea pe partea de volum a importurilor este și mai accentuată (HHI de 5 347 în 2025), semnalând dependența de un număr redus de furnizori mari.

Șocuri de preț majore în 2022: componente și baterii sub presiune

Analiza evenimentelor de șoc a detectat patru perturbări semnificative de preț, centrate în jurul anului 2022. Principalele șocuri de preț:

- **Importurile din SUA:** prețul unitar a crescut cu 285,6 % față de perioada de referință (2020–2021), în timp ce cantitatea s-a redus cu două treimi. Abnormitatea (55,7) și ponderea valorică (8,3 %) arată un impact disproporționat, posibil legat de livrări de echipamente aeronautice sau electronice de nișă.
- **Exporturile spre Norvegia:** prețul a urcat cu 97,4 %, în condițiile unei scăderi a volumului cu 41 %, reflectând probabil presiuni pe piața echipamentelor electrice industriale și a cablurilor.
- **Importurile din Vietnam și Turcia:** prețurile au crescut cu 28,0 %, respectiv 21,9 %, fără contracții majore de volum, semnalând scumpirea generalizată a componentelor și a forței de muncă asiatice post-pandemie.

Volatilitatea cantitativă a importurilor din Coreea de Sud a fost deosebit de ridicată (coeficient de variație 1,3), iar cea a exporturilor către Rusia a atins 0,64, ilustrând instabilitatea fluxurilor ca urmare a restricțiilor geopolitice. Volatilitatea comerțului pe parteneri.

Concluzie

Pe parcursul unui deceniu, comerțul UE cu echipamente electrice a suferit mutații structurale profunde. Deficitul comercial s-a adâncit considerabil, influențat de o cerere internă puternică pentru acumulatori, semiconductoare și alte componente esențiale. În plan geografic, dependența de China s-a accentuat, dar noi actori precum Vietnam și India au cunoscut creșteri remarcabile. Pe piețele de export, Statele Unite au devenit partenerul principal, iar comerțul cu Rusia s-a prăbușit. Specializarea industrială a Europei Centrale și de Est nu a compensat concentrarea importurilor, iar șocurile de preț din 2022 au pus în evidență fragilitatea lanțurilor de aprovizionare. Pentru a reduce vulnerabilitățile, UE va trebui să accelereze dezvoltarea capacităților proprii în domenii-cheie și să diversifice mai amplu sursele de aprovizionare.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.