

Evoluția pieței: Cupru și articole din cupru (CN 74) — 2015–2025

Introducere

Capitolul 74 al Nomenclurii Combinate acoperă o gamă largă de produse din cupru – de la materii prime (mate, cupru nerafinat, rafinat, deșeuri) până la semiprelucrate (bare, sârmă, table, tuburi) și articole finite (accesorii de țevărie, șuruburi, obiecte de uz casnic). Raportul analizează schimburile extra-UE ale acestui sector între 2015 și 2025, evidențiind o dinamică puternic influențată de prețul cuprului, reconfigurarea lanțurilor de aprovizionare și transformarea balanței comerciale a Uniunii. Datele provin exclusiv din Prezentare generală și secțiunile conexe ale dashboard-ului de comerț.

Creșterea paradoxală a valorii comerțului: prețul compensează declinul volumelor

Valoarea exporturilor a crescut cu 67%, însă cantitățile s-au redus cu 13,8%

În 2025 exporturile de cupru și articole din cupru au atins 18,29 miliarde EUR, față de 10,95 miliarde EUR în 2015 (+67,0%). Paradoxal, volumul fizic a scăzut de la 2,29 milioane tone la 1,97 milioane tone (–13,8%). Evoluția este explicată aproape integral de prețul unitar, care a sărit de la 4.787 EUR/tonă la 9.271 EUR/tonă (+93,6%). Aceeași tendință se regăsește pe partea importurilor: valoare +57,0% (de la 10,53 mld. EUR la 16,53 mld. EUR), cantitate –10,6% (de la 2,02 la 1,80 milioane tone), preț +75,6% (de la 5.224 EUR/tonă la 9.175 EUR/tonă). Prezentare generală

Indicator	2015	2025	Evoluție
Exporturi (mld. EUR)	10,95	18,29	+67,0%
Importuri (mld. EUR)	10,53	16,53	+57,0%
Volum exporturi (mii t)	2 288	1 973	–13,8%
Volum importuri (mii t)	2 016	1 802	–10,6%
Preț export (EUR/t)	4 787	9 271	+93,6%
Preț import (EUR/t)	5 224	9 175	+75,6%

Prețurile au crescut puternic pe toate segmentele de bază

Structura pe produse arată aceeași poveste. La import, cuprul rafinat (7403) a văzut prețul unitar crescând de la 5.112 EUR/t la 8.968 EUR/t, iar deșeurile de cupru (7404) de la 3.729 EUR/t la 7.137 EUR/t. La export, prețul la deșeuri a urcat de la 2.249 EUR/t la 5.726 EUR/t, iar la cupru rafinat de la 4.969 EUR/t la 8.578 EUR/t. Chiar și semifabricatele cu valoare adăugată mai mare (sârmă – 7408, tablă – 7409, accesorii – 7412) au înregistrat creșteri de preț între 50% și 90%. Comparăție pe segmente de produs

Segment (cod)	Preț import 2015 (EUR/t)	Preț import 2025 (EUR/t)	Preț export 2015 (EUR/t)	Preț export 2025 (EUR/t)
Cupru rafinat (7403)	5.112	8.968	4.969	8.578
Deșeuri și resturi (7404)	3.729	7.137	2.249	5.726
Sârmă din cupru (7408)	6.406	9.693	5.505	9.382
Tablă și bandă (7409)	7.446	10.601	6.730	11.498

Reconfigurarea hărții partenerilor: prăbușirea Rusiei și noile surse de aprovizionare

Importurile din Rusia s-au prăbușit, iar RD Congo a devenit furnizorul principal

Cota Rusiei la importurile extra-UE de cupru a căzut spectaculos, de la 1,69 miliarde EUR în 2015 la doar 0,26 miliarde EUR în 2025 (–84,3%). În paralel, Republica Democrată Congo și-a multiplicat livrările de la 0,15 mld. EUR la 2,95 mld. EUR (+1.934,8%), devenind cel mai important partener de import. Turcia s-a afirmat ca un alt centru emergent, cu o creștere de 229,6% (de la 0,56 mld. EUR la 1,83 mld. EUR), iar China și SUA au înregistrat avansuri de 150,3%, respectiv 211,7%. Principalii parteneri comerciali

Partener	2015 (mld. EUR)	2025 (mld. EUR)	Evoluție
RD Congo	0,145	2,952	+1.934,8%
Rusia	1,690	0,265	–84,3%
Turcia	0,555	1,829	+229,6%
China	0,572	1,432	+150,3%
SUA	0,513	1,600	+211,7%

Exporturile UE s-au diversificat, cu creșteri puternice către SUA, Maroc și India

Pe latura exporturilor, SUA și-au dublat achizițiile (+131,3%, de la 0,87 mld. EUR la 2,02 mld. EUR), Marocul a atins 1,25 mld. EUR (+258,9%), iar India a ajuns la 0,88 mld. EUR (+204,2%). China rămâne principala destinație de export, dar ritmul ei de creștere a fost mult mai modest (+19,5%). Această diversificare se reflectă în indicele de concentrare HHI al exporturilor, care a scăzut de la 1.152 la 832 (−27,8%), semn că dependența de câteva piețe s-a diminuat. Concentrare (HHI)

Fluxurile dinspre noii furnizori rămân puternic volatile

Volatilitatea cantităților importate, măsurată prin coeficientul de variație, este extrem de ridicată pentru RD Congo (0,605) și pentru Rusia (0,571), reflectând situația geopolitică și logistică fluidă. În cazul exporturilor, cele mai volatile parteneriate sunt cu Canada (0,700) și China (0,336), unde cererea poate oscila semnificativ de la un an la altul. Volatilitate

De la dependență la excedent: balanța comercială și specializarea europeană

Uniunea Europeană a devenit exportator net de cupru și articole din cupru

În 2015, soldul comercial era de doar 0,42 miliarde EUR; până în 2025 a urcat la 1,75 miliarde EUR (+317,3%). Mai important, rata de dependență netă de import – care exprimă deficitul net ca pondere în consumul aparent – a scăzut de la 50,0% la −2,6% (2024), indicând că Uniunea a devenit ușor exportator net. Această transformare nu este rezultatul unui boom al producției interne, ci al diferenței de intensitate a creșterii prețurilor între exporturi și importuri, coroborată cu o reorganizare a fluxurilor. Dependența netă de import

Indicator	2015	2024/2025	Evoluție
Sold comercial (mld. EUR)	0,42	1,75 (2025)	+317,3%
Rata de dependență netă de import (%)	50,0	−2,6 (2024)	−105,3%

Producția europeană rămâne stabilă, dar valoarea ei a crescut datorită prețurilor

Producția totală de cupru a UE (cantitate) a fost de aproximativ 8,18 milioane de tone în 2015 și de 7,73 milioane de tone în 2024, o variație minoră. Însă prețurile la producător au transformat aceeași cantitate într-o valoare a producției de 34,7 miliarde EUR în 2015 și 50,9 miliarde EUR în 2024. Stabilitatea cantitativă și creșterea valorică au contribuit la un

excedent comercial, întrucât materiile prime exportate beneficiază de aceleași dinamici de preț. Volume de producție

Specializarea statelor membre: Bulgaria, Finlanda și Suedia se detașează net

Analiza avantajului comparativ simetric revelat (RSCA) pentru anul 2025 plasează Bulgaria pe primul loc (RSCA = 0,81), urmată de Finlanda (0,57) și Suedia (0,41). Aceste state dețin o pondere a exporturilor de cupru mult peste media UE, în timp ce economii puternic industrializate precum Irlanda, Malta sau Cehia rămân slab specializate (RSCA negativ). Harta specializării

Stat membru	RSCA 2025
Bulgaria	0,811
Finlanda	0,567
Suedia	0,415
Grecia	0,377
Austria	0,195
Irlanda	-0,983
Malta	-0,872

Concluzie

Comerțul extra-UE cu cupru și articole din cupru a traversat, între 2015 și 2025, o perioadă de transformare accelerată. Creșterea spectaculoasă a prețurilor a fost principalul motor valoric, în timp ce volumele fizice au cunoscut un recul. Pe plan geopolitic, retragerea masivă a ofertei rusești a fost compensată de ascensiunea Republicii Democratice Congo și a Turciei, iar exporturile europene s-au reorientat către SUA, Maroc și India. Ca rezultat, Uniunea a trecut de la o poziție de importator net semnificativ la un ușor excedent comercial, reducându-și dependența externă aproape de zero. Specializarea internă rămâne concentrată în Bulgaria și țările nordice, în timp ce majoritatea statelor membre participă la lanțul valoric prelucrând materii prime importate. Viitorul sectorului va fi influențat de evoluția prețurilor internaționale, de stabilitatea noilor rute de aprovizionare și de cererea din partea economiilor în tranziție energetică.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.