

Evoluția pieței: Ceasuri și piese (CN 91) — 2015–2025

Introducere

Acest raport sintetizează evoluția schimburilor comerciale ale Uniunii Europene cu țările non-UE pentru categoria vamală 91 „CEASORNICĂRIE” (ceasuri, mecanisme, carcase, brățări și alte piese), în perioada 2015–2025. Analiza se bazează exclusiv pe datele anuale disponibile, fără a include perioadele incomplete, și urmărește trei mari direcții: transformarea structurală a valorii și volumelor, reconfigurarea partenerilor comerciali și specializarea internă a statelor membre. Datele complete pot fi consultate pe platforma Tradedashboard.

1. Transformarea structurală a schimburilor: creșterea abruptă a prețurilor compensează prăbușirea cantităților

1.1. Valoarea exporturilor a scăzut cu doar 11,8 %, deși volumul fizic s-a redus la jumătate

Pe întreaga perioadă 2015–2025, exporturile extra-UE de ceasornicărie au pierdut peste jumătate din volum, însă creșterea prețului unitar a atenuat semnificativ impactul valoric.

Indicator export	2015	2025	Modificare (%)
Valoare (EUR)	4 387 313 123	3 869 854 472	–11,8
Cantitate	9 522,3	4 612,8	–51,6
Preț unitar (EUR)	459 525	834 164	+81,5

Această dinamică reflectă o orientare clară către segmentele de lux și componente cu valoare adăugată ridicată. (Prezentare generală)

1.2. Importurile au devenit mai scumpe, iar dependența netă a scăzut pe termen lung

Importurile au crescut valoric cu 10,2 %, deși cantitățile au scăzut cu 34,0 %, ceea ce a condus la un avans al prețului unitar de 67,1 %.

Indicator import	2015	2025	Modificare (%)
Valoare (EUR)	7 675 801 743	8 462 452 551	+10,2
Cantitate	52 367,9	34 550,3	-34,0
Preț unitar (EUR)	146 528	244 828	+67,1

Deficitul comercial s-a adâncit cu 39,7 % (de la -3,29 miliarde EUR la -4,59 miliarde EUR). Cu toate acestea, dependența netă de import (ponderea netă a importurilor în consumul aparent) s-a redus de la 80,2 % în 2003 la 65,3 % în 2024, indicând o producție internă mai puternică în termeni valorici, chiar dacă în ultimii ani se observă o ușoară re-creștere (71,6 % în 2015, apoi 65,3 % în 2024). (Dependența netă de import)

1.3. Segmentul ceasurilor din metale prețioase și al componentelor a înregistrat cele mai mari creșteri de preț unitar

Analiza pe subpoziții (date primare) evidențiază o explozie a prețurilor la ceasurile de lux și la componente.

Cod	Descriere scurtă	Preț unitar export (EUR) 2015	Preț unitar export (EUR) 2025
9101	Ceasuri cu carcase din metale prețioase	12 578 569	17 591 740
9102	Ceasuri de mână, altele	779 683	1 410 685
9114	Părți de ceasuri, n.c.a.	334 812	646 822

La import, prețul unitar al poziției 9101 a sărit de la 2,70 milioane EUR la 24,90 milioane EUR, confirmând intrarea pe piața UE a unor articole de foarte mare valoare. (Comparație produse)

2. Reconfigurarea partenerilor comerciali: Elveția domină, Regatul Unit iese din scenă

2.1. Elveția a devenit principalul partener atât la import, cât și la export, cu o concentrare în creștere

Schimburile cu Elveția domină ambele fluxuri, iar concentrația pieței de import a crescut semnificativ (HHI valoare +19,6 %).

Flux	Partener	Valoare 2015 (EUR)	Valoare 2025 (EUR)	Modificare (%)
Import	Elveția	5 471 608 346	6 716 583 539	+22,8
Export	Elveția	1 457 566 251	1 555 031 979	+6,7

Importurile din Elveția reprezintă aproximativ 79 % din totalul importurilor extra-UE în 2025 (6,72 miliarde EUR din 8,46 miliarde EUR). Această dominanță se reflectă și în concentrația globală a importurilor: indicele HHI a urcat de la 5 476 la 6 550. (Parteneri principali | Concentrare)

2.2. Brexitul a provocat o prăbușire a schimburilor cu Regatul Unit

Ieșirea Regatului Unit din piața unică a reconfigurat dramatic fluxurile comerciale.

Flux	Valoare 2015 (EUR)	Valoare 2025 (EUR)	Modificare (%)
Import	226 548 961	35 958 639	−84,1
Export	642 266 859	197 348 481	−69,3

Cantitățile importate din Regatul Unit au fost extrem de volatile (coeficient de variație 1,33), semn al unei dezangajări rapide. Regatul Unit a trecut de la al treilea partener de import la o poziție marginală. (Volatilitate import)

2.3. Piețele emergente și alți parteneri câștigă teren: Turcia, Norvegia, Mexic

În timp ce legăturile tradiționale s-au diminuat, exporturile către Turcia și Norvegia au crescut puternic, iar importurile din Mexic s-au triplat.

Flux	Partener	Valoare 2015 (EUR)	Valoare 2025 (EUR)	Modificare (%)
Export	Norvegia	32 030 954	64 641 488	+101,8
Export	Turcia	39 514 866	68 673 349	+73,8
Import	Mexic	3 251 687	10 313 418	+217,2

Aceste tendințe au fost însoțite de șocuri de preț: în 2021, prețul unitar al exporturilor către Turcia a sărit cu 92,2 % față de linia de bază 2019–2020, într-un episod identificat de algoritmul de detecție a șocurilor. (Parteneri principali | Șocuri de preț)

3. Specializarea internă și autonomia strategică: de la producția de volum la excelență

3.1. Franța, Germania și statele mici specializate dețin un avantaj comparativ ridicat

În 2025, cele mai specializate state membre în exportul de ceasornicărie (RSCA) sunt:

- Cipru (RSCA 0,88)
- Franța (RSCA 0,64)

- Malta (RSCA 0,38)
- Lituania (RSCA 0,11)
- Germania (RSCA 0,07)

La polul opus, România (−0,76), Finlanda (−0,71) și Bulgaria (−0,61) prezintă cea mai scăzută specializare. Franța, cu o pondere de 35 % din exporturile totale ale UE la acest capitol, este de departe cel mai mare exportator, urmată de Germania (24 %). Italia, deși al treilea mare exportator, a înregistrat o scădere de 42,2 % a valorii exporturilor proprii (de la 1,19 miliarde la 690 milioane EUR). (Specializare)

3.2. Producția UE s-a orientat masiv către valoare: valoarea producției a crescut de peste patru ori, în timp ce volumele au scăzut

Datele de producție (soldate parțial, dar coerente) arată o transformare fundamentală a industriei interne.

Indicator producție	2003	2024	Modificare (%)
Cantitate (unități)	22 019 226	18 492 316	−16,0
Valoare (EUR)	493 279 903	2 384 526 657	+383,4
Preț unitar (EUR)	22,40	128,95	+475,7

Această explozie a valorii producției explică de ce dependența netă de import a scăzut, iar propensiunea la export a rămas extrem de ridicată (225,6 % în 2024), semn că o mare parte a producției, inclusiv componente și ceasuri finite, este destinată piețelor externe. (Volume de producție | Propensiunea la export)

3.3. Concentrarea exporturilor și șocurile de preț dezvăluie vulnerabilități în fața evenimentelor externe

Deși exporturile sunt mai diversificate decât importurile (HHI valoare 2 166 în 2025 față de 6 550 la import), anumite piețe au suferit șocuri de preț notabile:

- Elveția (export): prețul unitar a scăzut cu 19,2 % în 2020, pe fondul pandemiei, în condițiile în care această destinație reprezintă 40 % din valoarea exporturilor UE.
- Japonia (export): prețul a urcat cu 30 % în 2023, reflectând probabil o reorientare către segmente de lux.
- Maroc (export): prețul s-a dublat (+100,4 %) în 2021, deși această piață are o pondere marginală (0,2 %).

Volatilitatea ridicată a cantităților importate din Regatul Unit (CV 1,33) și din Belarus (CV 1,13) subliniază fragilitatea unor lanțuri de aprovizionare. În ansamblu, sectorul rămâne expus fluctuațiilor de preț și perturbărilor geopolitice. (Șocuri de preț | Volatilitate)

Concluzie

Comerțul extra-UE cu ceasuri și piese a traversat, în deceniul 2015–2025, o transformare profundă: volumele s-au prăbușit, dar prețurile unitare au explodat, semn al unei puternice „premiumizări” a ofertei. Elveția și-a consolidat rolul de partener indispensabil, în timp ce Brexitul a redus Regatul Unit la un rol periferic. În plan intern, producția s-a reorientat către articole de valoare ridicată, iar state precum Franța și Germania domină exporturile, în paralel cu o specializare extremă a unor economii mici (Cipru, Malta). Deși dependența netă de import s-a atenuat față de nivelurile istorice, adâncirea deficitului comercial și persistența unor șocuri de preț (pandemie, tensiuni geopolitice) impun prudență. Sectorul rămâne unul de nișă, dar cu o contribuție valorică în creștere pentru balanța comercială a Uniunii.

Generat la 2026-07-25 pe baza datelor de la tradedashboard.eu

Raport generat de o mașină: accelerează analiza umană, chiar cu riscul de a o induce uneori în eroare. Nu o poate înlocui niciodată complet.

Dacă aveți nevoie de consiliere privind politica comercială europeană sau de reprezentare a intereselor dvs. la Bruxelles, nu ezitați să mă contactați la support@tradedashboard.eu. Veți găsi CV-ul meu la această adresă.